

Pesquera Exalmar S.A.A.

Estados financieros al 30 de junio de 2020 y del 31 de diciembre de 2019

Pesquera Exalmar S.A.A.

Estados financieros al 30 de junio de 2020 y del 31 de diciembre de 2019

Contenido

Estados financieros

Estado de situación financiera

Estado de resultados

Estado de resultados integrales

Estado de cambios en el patrimonio neto

Estado de flujos de efectivo

Notas a los estados financieros

PESQUERA EXALMAR S.A.A.

ESTADO DE SITUACION FINANCIERA

Al 30 de junio de 2020 y del 31 de diciembre de 2019

ACTIVO

	<u>Nota</u>	<u>2020</u> <u>US\$000</u>	<u>2019</u> <u>US\$000</u>
ACTIVO CORRIENTE			
Efectivo y equivalente de efectivo	7	9,243	3,017
Inversiones financieras mantenidas hasta su vencimiento		-	-
Cuentas por cobrar comerciales y diversas, neto	8	74,093	54,057
Inventarios, neto	9	92,424	61,118
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	25 (b)	4,500	4,595
Crédito fiscal por IGv	26 (e)	8,970	6,357
Activo por impuesto a las ganancias corriente	26 (a)	2,565	4,649
Gastos pagados por anticipado		1,988	1,082
Total activo corriente		193,783	134,875
ACTIVO NO CORRIENTE			
Cuentas por cobrar comerciales y diversas, neto	8	3,216	3,216
Instrumentos financieros derivados	14 (d)	863	863
Inmuebles, embarcaciones, maquinaria y equipo, neto	10	218,937	229,542
Intangibles, neto	11 (a)	120,699	120,861
Crédito mercantil	11 (c)	113,342	113,342
Activos por derecho de uso	3 (r)	8,198	8,819
Otros activos		1,048	1,058
Total activo no corriente		466,303	477,701
Total activo		660,086	612,576

PASIVO Y PATRIMONIO NETO

	<u>Nota</u>	<u>2020</u> <u>US\$000</u>	<u>2019</u> <u>US\$000</u>
PASIVO CORRIENTE			
Préstamos bancarios a corto plazo	12	124,330	81,811
Cuentas por pagar comerciales y diversas	13	71,516	54,530
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	25 (b)	33	32
Obligaciones financieras a largo plazo	14	19,675	20,020
Provisiones para contingencias	15	96	96
Total pasivo corriente		215,650	156,489
PASIVO NO CORRIENTE			
Obligaciones financieras a largo plazo	14	144,605	153,878
Cuentas por pagar comerciales y diversas	13	7,672	7,910
Pasivo neto por impuesto a la renta diferido	16	54,256	54,593
Total pasivo no corriente		206,533	216,381
Total pasivo		422,183	372,870
PATRIMONIO			
Capital emitido	17	89,772	89,772
Prima por emisión de acciones		69,721	69,721
Excedente de revaluación		38,831	38,831
Reserva legal		3,609	3,609
Resultados netos no realizados de instrumentos financieros derivados de cobertura	14 (d)	608	608
Resultados acumulados		35,362	37,165
Total patrimonio neto		237,903	239,706
Total pasivo y patrimonio neto		660,086	612,576

Las notas que se acompañan de la página 7 a la 62 forman parte de los estados financieros.

PESQUERA EXALMAR S.A.A.

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES

Por los años terminados el 30 de junio de 2020 y de 2019

	Nota	2020	2019
		US\$000	US\$000
Ingreso de actividades ordinarias	18	92,762	146,159
Costo de venta	19	(72,149)	(107,113)
Costos de distribución	20	(7,095)	(9,947)
Utilidad bruta		13,518	29,099
Gastos operacionales			
Gastos administrativos	21	(4,036)	(5,404)
Otros ingresos	23	626	920
Otros gastos	23	(3,656)	(2,399)
Total gastos operacionales		(7,066)	(6,883)
Utilidad operativa		6,452	22,216
Otros ingresos (gastos)			
Ingresos financieros	24	687	145
Costos financieros	24	(8,607)	(9,845)
Pérdida neta por diferencia en cambio	6	(546)	(73)
Total otros gastos, neto		(8,466)	(9,773)
Utilidad (pérdida) antes de impuesto a las ganancias		(2,014)	12,443
Impuesto a la renta	26	211	(6,347)
Utilidad neta		(1,803)	6,096
Utilidad (pérdida) básica y diluida por acción (en dólares estadounidenses)	27	(0.006)	0.021

Las notas que se acompañan de la página 7 a la 62 forman parte de los estados financieros.

PESQUERA EXALMAR S.A.A.

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO

POR LOS PERIODOS TERMINADOS EL 30 DE JUNIO DE 2020 Y DEL 31 DE DICIEMBRE DE 2019

Nota	Capital emitido	Prima por emisión de acciones	Reserva legal	Excedente de revaluación	Resultados netos no realizados de instrumentos financieros derivados de cobertura	Resultados acumulados	Total
	US\$000	US\$000	US\$000	US\$000	US\$000	US\$000	US\$000
Saldos al 1 de enero de 2019	89,772	69,721	3,609	39,031	-	50,815	252,948
Resultados integrales del año	-	-	-	-	-	6,096	6,096
Otros resultados integrales:							
- Excedente de revaluación	-	-	-	-	-	(20,000)	(20,000)
- Distribución de dividendos	17	-	-	-	-	(20,000)	(20,000)
Saldos al 30 de junio de 2019	<u>89,772</u>	<u>69,721</u>	<u>3,609</u>	<u>39,031</u>	<u>-</u>	<u>36,911</u>	<u>239,044</u>
Saldos al 1 de enero de 2020	89,772	69,721	3,609	38,831	608	37,165	239,706
Resultados integrales del año	-	-	-	-	-	(1,803)	(1,803)
Otros resultados integrales:							
- Excedente de revaluación	-	-	-	-	-	-	-
- Distribución de dividendos	17	-	-	-	-	-	-
Saldos al 30 de junio de 2020	<u>89,772</u>	<u>69,721</u>	<u>3,609</u>	<u>38,831</u>	<u>608</u>	<u>35,362</u>	<u>237,903</u>

Las notas que se acompañan de la página 7 a la 62 forman parte de los estados financieros.

PESQUERA EXALMAR S.A.A.

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO

Por los periodos terminados el 30 de junio de 2020 y de 2019

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
	<u>US\$000</u>	<u>US\$000</u>
ACTIVIDADES DE OPERACION		
Cobranza por ventas a clientes	78,391	133,150
Otros cobros de efectivo relativos a la actividad	1,408	757
Pagos a proveedores	(64,187)	(99,832)
Pago al personal	(25,850)	(22,678)
Pagos de impuestos	(2,626)	(13,688)
Otros pagos de efectivo relativos a la actividad	(11,484)	(11,907)
Efectivo aplicado a las actividades de operación	<u>(24,348)</u>	<u>(14,198)</u>
ACTIVIDADES DE INVERSION		
Pagos a:		
Compra de inmuebles, maquinaria y equipo	(2,234)	(12,652)
Compra de activos intangibles	(56)	(117)
Efectivo aplicado a las actividades de inversión	<u>(2,290)</u>	<u>(12,769)</u>
ACTIVIDADES DE FINANCIAMIENTO		
Obtención de préstamos bancarios y obligaciones financieras	156,407	273,200
Pago de préstamos bancarios y obligaciones financieras	(123,543)	(254,742)
Pago de dividendos	-	(20,000)
Efectivo generados por (aplicados a) las actividades de financiamiento	<u>32,864</u>	<u>(1,542)</u>
Aumento neto de efectivo y equivalente de efectivo	6,226	(28,509)
Saldo de efectivo y equivalente de efectivo al inicio del año	3,017	33,096
Saldo de efectivo y equivalente de efectivo al final del periodo	<u>9,243</u>	<u>4,587</u>

Las notas que se acompañan de la página 7 a la 62 forman parte de los estados financieros.

Pesquera Exalmar S.A.A.

Notas a los estados financieros

Al 30 de junio de 2020 y de 2019

1. Identificación y actividad económica de la Compañía

(a) Identificación –

Pesquera Exalmar S.A.A. (en adelante “la Compañía”) es una subsidiaria de Caleta de Oro Holding S.A. (entidad controladora principal), la cual posee el 66.58 por ciento de las acciones de su capital social emitido. La Compañía fue constituida en la ciudad de Lima el 25 de noviembre de 1997.

Al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019, el domicilio legal de la Compañía es Avenida Víctor Andrés Belaunde 214, San Isidro, Lima, Perú.

(b) Actividad económica –

La Compañía se dedica a la actividad pesquera, que incluye la extracción de recursos hidrobiológicos y su transformación en harina y aceite de pescado y a la venta directa de pescado fresco y congelado; así como a la comercialización de estos productos tanto en el mercado nacional como en el exterior y al almacenamiento de productos congelados. Para este fin, al 30 de junio de 2020 y del 31 de diciembre de 2019, cuenta con una flota de 24 embarcaciones pesqueras de cerco y 5 plantas industriales de harina y aceite de pescado. Las plantas industriales de harina y aceite de pescado se encuentran ubicadas en Chicama, Chimbote, Huacho, Callao y Tambo de Mora. Por otro lado, para la elaboración de pescado congelado, la Compañía cuenta con dos plantas ubicadas en Paíta y Tambo de Mora.

(c) Aprobación de los estados financieros –

Los estados financieros al 30 de junio de 2020 han sido emitidos con autorización por la Gerencia de la Compañía. Los estados financieros auditados al 31 de diciembre de 2019 están pendientes de aprobación por parte de la Junta General de Accionistas.

(d) Marco regulatorio –

Las actividades de la Compañía están reguladas por el Decreto Ley N°25977, Ley General de Pesca, y su reglamento, Decreto Supremo N°012-2001-PE. La administración y control de la actividad pesquera en el ámbito nacional es asumida por el Ministerio de la Producción - PRODUCE, entidad que además de supervisar y fiscalizar las actividades de pesca y su procesamiento, organiza y centraliza la información estadística y económica propias de la actividad pesquera de acuerdo con las normas antes citadas, sobre la base de informes técnicos emitidos por el Instituto del Mar del Perú - IMARPE, establece las vedas biológicas de anchoveta y sardina para preservar los recursos. Los períodos de veda que afectaron a la Compañía al 30 de junio de 2020 fueron de 130 días (101 días en el 2019).

Con fechas 28 de junio y 12 de diciembre de 2008, el Gobierno Peruano publicó el Decreto Legislativo N°1084 y los Decretos Supremos N°021-2008-PRODUCE y N°009-2009-PRODUCE, por el cual se establece la Ley sobre límites máximos de captura por embarcación (LMCE) y su reglamento, respectivamente. Mediante estos dispositivos, el Gobierno Peruano cambió, a partir del año 2009, el modelo de pesca de consumo humano indirecto, llevado a través de cuotas máximas de captura anuales por el de cuotas individuales para la pesca.

Asimismo, en diciembre de 2015, la Compañía suscribió un contrato de garantía de permanencia en el régimen de LMCE con el Ministerio de la Producción por sus embarcaciones pesqueras, el cual tiene una vigencia de 10 años, plazo que la Gerencia estima que sea renovado. En virtud de dichos contratos, la Compañía debe respetar las condiciones, deberes y obligaciones de la ley sobre LMCE, la Ley General de Pesca y su Reglamento, y normas complementarias.

En opinión de la Gerencia y de sus asesores legales, al 30 de junio de 2020 y del 31 de diciembre de 2019, la Compañía ha cumplido con las condiciones de los contratos indicados.

La norma establece un aporte social equivalente a US\$1.95 por TM de pescado descargado por un periodo de 10 años, a un fondo destinado a apoyar la jubilación para los trabajadores que se encuentren afiliados al sistema vigente de pensiones aplicable a los tripulantes pesqueros industriales.

La Ley sobre el LMCE también establece ciertos lineamientos para el desarrollo de las actividades pesqueras. Dentro de los principales se pueden mencionar los siguientes:

- El cálculo del LMCE se realiza para cada temporada de pesca, en función al Porcentaje Máximo de Captura por Embarcación (PMCE) asignado a cada embarcación pesquera.
- Las cantidades no extraídas en ejecución de un LMCE asignado para una temporada de pesca no podrán ser transferidas a ninguna otra temporada, extinguiéndose el derecho de la Compañía sobre los saldos no extraídos en la fecha de expiración de la temporada de pesca correspondiente.
- El permiso de pesca de una embarcación pesquera no nominada; es decir, una embarcación pesquera no seleccionada para realizar actividades pesqueras durante una temporada de pesca por estar parqueada, quedará suspendido temporalmente durante dicha temporada, quedando dicha embarcación impedida de realizar actividades extractivas durante dicho período, pasando a pescarse la cuota (LMCE) de dicho barco dentro de la bolsa (global) de la Compañía.
- Es causal de recalcu del PMCE, cuando se reduzca el PMCE asignado a la Compañía en virtud a que durante cuatro temporadas de pesca consecutivas el porcentaje no ejecutado del LMCE asignado supere el 20 por ciento en cada periodo. La reducción corresponderá al porcentaje promedio no capturado durante las cuatro temporadas de pesca consecutivas, debiendo ser porrateado entre las embarcaciones pertenecientes a la Compañía.

Al 30 de junio de 2020 y diciembre de 2019, el PMCE total de las embarcaciones pesqueras de la Compañía en las zonas norte-centro y sur fue de 6.77 y 4.64 por ciento, respectivamente, y no ha sufrido reducciones desde el inicio de vigencia de la LMCE.

(e) Operaciones –

De acuerdo con la información elaborada por Gerencia, los principales datos operativos de la Compañía se presentan a continuación:

(i) Consumo Humano Indirecto -

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
<u>Producción</u>		
Días de producción	52	80
Días de paralización	130	101
Costos incurridos en período de no producción imputados al costo del producto en US\$(000)	5,201	5,115
Anchoveta procesada en miles de TM	324	308
Anchoveta procesada con captura propia en miles de TM	135	156
Anchoveta procesada con compra de terceros en miles de TM	189	152
Harina producida en miles de TM	78	72
Aceite producido en miles de TM	10	12
Ventas al exterior en %	96	99
Ventas locales en %	4	1
<u>Zona norte-centro</u>		
Cuota asignada en %	6.77	6.77
Primera temporada -		
Cuota país en miles de TM	2,413	2,100
Fecha de inicio	13/05/2020	28/04/2019
Fecha de fin		31/07/2019
Segunda temporada -		
Cuota país en miles de TM		2,786
Fecha de inicio		6/11/2019
Fecha de fin		14/01/2020
<u>Zona sur</u>		
Cuota asignada en %		4.64
Primera temporada -		
Cuota país en miles de TM		540
Fecha de inicio		8/01/2019
Fecha de fin		30/06/2019

ii) Consumo humano directo -

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
<u>Captura propia en miles de TM</u>		
Jurel y caballa en miles de TM	17,654	14,723
<u>Ventas en %</u>		
Locales	20	31
Exterior	80	69

Reglamento ambiental –

La Ley General de Pesca requiere que se realice un Estudio de Impacto Ambiental (EIA) previamente al inicio de cualquier actividad pesquera.

Bajo el Decreto Ley N° 25977 - Ley General de Pesca y su Reglamento, según el Decreto Supremo N° 01-94-PE, las entidades pesqueras deben adoptar las medidas para la protección y preservación del medio ambiente necesarias para prevenir y reducir los daños de contaminación y riesgos en los ambientes terrestre, marino y atmosférico.

Las operaciones de la Compañía se realizan protegiendo la salud pública y el medio ambiente, y cumplen con todas las regulaciones aplicables.

Al 30 de junio de 2020, la Compañía ha ejecutado obras en sus distintas sedes relacionadas con la protección del medio ambiente por un monto de US\$140,000 (US\$2,922,000 en el año 2019), tales como la instalación de un sistema de redes de gas natural, un sistema de tratamiento de agua y recuperación de sólidos, salas para el tratamiento físico del agua bombeada, adquisición de hornos, bombas y secadores de vapor. Estos desembolsos se reconocen como parte del rubro Inmuebles, embarcaciones, maquinaria y equipo, neto, ya que son necesarios para cumplir con los objetivos operativos y de producción, así como los estándares requeridos para la protección del medio ambiente.

Al 30 de junio de 2020 y de 2019, no existen pasivos ni obligaciones ambientales.

2. Bases de preparación y presentación

Declaración de cumplimiento –

Los estados financieros han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (en adelante “NIIF”), emitidas por la International Accounting Standards Board (en adelante “IASB”) y vigentes al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019, respectivamente.

Base de medición -

Los estados financieros han sido preparados en base al costo histórico, a partir de los registros de contabilidad mantenidos por la Compañía, excepto por los terrenos y los instrumentos financieros derivados que son medidos al valor razonable. Los estados financieros adjuntos se presentan en dólares estadounidenses (moneda funcional y de presentación), y todas las cifras han sido redondeadas a miles, excepto cuando se ha indicado lo contrario.

Las políticas de contabilidad adoptadas son consistentes con las aplicadas en años anteriores, excepto por las nuevas NIIF y NICs revisadas que son obligatorias para los períodos que se inician en o después del 1 de enero de 2020. La naturaleza y el efecto de estos cambios se indican a continuación:

NIIF 16 “Arrendamientos” –

La NIIF 16 establece los principios para el reconocimiento, medición, presentación e información a revelar para los arrendamientos y requiere que se contabilicen todos los arrendamientos bajo un modelo similar a la contabilización de los arrendamientos financieros según la NIC 17 “Arrendamientos”. La norma incluye dos excepciones al reconocimiento para los arrendatarios: arrendamientos a corto plazo y aquellos en los que el activo subyacente es de bajo valor.

A la fecha de inicio de un contrato, el arrendatario reconocerá un pasivo por el valor presente de los pagos por el arrendamiento que no se hayan pagado en esa fecha y un activo por el derecho de uso del activo durante el plazo del arrendamiento. Los arrendatarios deberán reconocer por el gasto por intereses sobre el pasivo por el arrendamiento y el gasto de depreciación por el derecho de uso del activo.

Los arrendatarios también estarán obligados a volver a valorizar el pasivo del arrendamiento al ocurrir ciertos eventos (por ejemplo, un cambio en el plazo del arrendamiento, un cambio en los pagos futuros del arrendamiento que resulten de un cambio en el índice o la tasa utilizada para determinar esos pagos). El arrendatario reconocerá el monto de esta valorización del pasivo como un ajuste en el correspondiente derecho de uso del activo.

La contabilidad para los arrendadores según la NIIF 16 no se modifica sustancialmente respecto a la contabilidad actual según la NIC 17. Los arrendadores continuarán clasificando todos los arrendamientos utilizando el mismo principio de clasificación indicado en la NIC 17 y distinguirán dos tipos de arrendamientos: operativos y financieros.

La NIIF 16 también requiere que los arrendatarios y los arrendadores realicen revelaciones más extensas que las requeridas por la NIC 17.

El arrendatario puede optar por aplicar la norma utilizando un enfoque retrospectivo completo o modificado. Las disposiciones transitorias de la norma permiten ciertas facilidades. El efecto de estos cambios se explica en la nota 3(r).

Interpretación de la CINIIF 23 “Incertidumbre sobre el tratamiento del impuesto sobre la renta” - La Interpretación aborda la contabilidad de los impuestos sobre las ganancias cuando los tratamientos fiscales implican incertidumbre frente a la aplicación de la NIC “12 Impuesto a las ganancias”. No se aplica a impuestos o gravámenes fuera del alcance de la NIC 12, ni incluye específicamente requisitos relacionados con intereses y multas asociadas con tratamientos fiscales inciertos. La interpretación aborda específicamente lo siguiente:

- Si una entidad considera tratamientos fiscales inciertos por separado.
- Los supuestos que hace una entidad sobre el examen de los tratamientos fiscales por parte de las autoridades fiscales.
- Cómo una entidad determina la ganancia fiscal (pérdida fiscal), bases impositivas, pérdidas fiscales no utilizadas, créditos fiscales no utilizados y tasas de impuestos.
- Cómo una entidad considera cambios en hechos y circunstancias.

La Compañía determina si considerar cada tratamiento fiscal incierto por separado o en conjunto con uno o más tratamientos fiscales inciertos y utiliza el enfoque que predice mejor la resolución de la incertidumbre.

La Compañía aplica un juicio significativo al identificar incertidumbres sobre los tratamientos del impuesto a la renta.

El efecto de este cambio no ha sido significativo y no ha requerido revisar los estados financieros de años anteriores.

La Compañía no ha adoptado anticipadamente otras normas, interpretaciones o modificaciones que hayan sido emitidas, pero no son efectivas.

3. Resumen de las políticas contables significativas

(a) Efectivo y equivalentes de efectivo –

El efectivo y equivalentes de efectivo presentado en el estado de situación financiera comprenden los saldos en cuentas corrientes y depósitos a plazo con vencimientos originales menores a tres meses.

(b) Instrumentos financieros: reconocimiento inicial y medición posterior –

(b.1) Activos financieros –

Reconocimiento y medición inicial –

Los activos financieros se clasifican en función del modelo de negocio y las características de los flujos contractuales, medidos al:

- Costo amortizado.
- Valor razonable con cambios en otro resultado integral (FVOCI por sus siglas en inglés).
- Valor razonable con cambios en resultados (FVPL por sus siglas en inglés).

La Compañía determina la clasificación de los activos financieros al momento de su reconocimiento inicial.

Todos los activos financieros se reconocen inicialmente por su valor razonable más, en el caso de los activos financieros que no se contabilizan al valor razonable con cambios en resultados, los costos directamente atribuibles.

Las compras o ventas de activos financieros que requieran la entrega de los activos dentro de un período de tiempo establecido por una norma o condición del mercado (compra ventas convencionales) se reconocen en la fecha de la compraventa; es decir, la fecha en que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo.

Al 30 de junio de 2020 y de 2019, la Compañía mantiene dentro de esta categoría efectivo y equivalentes de efectivo, cuentas por cobrar comerciales, diversas y a entidades relacionadas.

Medición posterior –

Al 30 de junio de 2020 y de 2019, la Compañía solo mantiene activos medidos al costo amortizado.

La Compañía mide el efectivo y equivalentes de efectivo y las cuentas por cobrar comerciales, diversas y a entidades relacionadas al costo amortizado si se cumplen las dos condiciones siguientes:

- El activo financiero se mantiene dentro de un modelo de negocio con el objetivo de mantener los activos financieros para obtener flujos de efectivo contractuales.
- Los términos contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas específicas, a flujos de efectivo que son solo pagos de capital e intereses (SPPI) sobre el monto de capital pendiente.

Baja en cuentas –

Un activo financiero (o, cuando resulte aplicable, parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja en cuentas cuando:

- (i) Han expirado los derechos contractuales a recibir los flujos de efectivo generados por el activo; o
- (ii) Se han transferido los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo generados por el activo, o se ha asumido una obligación de pagar a un tercero la totalidad de esos flujos de efectivo sin una demora significativa, a través de un acuerdo de transferencia (pass-through arrangement), y (a) se han transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo; o (b) no se han transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, pero se ha transferido el control sobre el mismo.

La Compañía continuará reconociendo el activo cuando haya transferido sus derechos a recibir los flujos de efectivo generados por el activo, o haya celebrado un acuerdo de intermediación, pero no ha transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, ni ha transferido el control sobre el mismo. En este caso, la Compañía, reconocerá el activo transferido en base a su involucramiento continuo en el activo y también reconocerá el pasivo relacionado. El activo transferido y el pasivo relacionado se medirán sobre una base que refleje los derechos y obligaciones retenidos por la Compañía.

(b.2) Deterioro de los activos financieros –

La Compañía evalúa las pérdidas crediticias esperadas (PCE) asociadas con sus instrumentos de deuda contabilizados a costo amortizado y a valor razonable a través de otros resultados integrales, teniendo en cuenta información prospectiva.

La asignación de la pérdida esperada se basa en las pérdidas crediticias que se espera que surjan durante la vida del activo, a menos que no se haya presentado un incremento significativo en el riesgo de crédito desde la fecha inicial del instrumento financiero, en cuyo caso, la provisión se basa en la pérdida crediticia esperada a 12 meses.

Las pérdidas crediticias esperadas a 12 meses, es la parte de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo que resultan de sucesos de incumplimiento sobre un instrumento financiero que son posibles dentro de los 12 meses después de la fecha de presentación.

Tanto las pérdidas crediticias esperadas a 12 meses como las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo se calculan de forma individual o colectiva, según la naturaleza de la cartera.

(b.3) Pasivos financieros –

Reconocimiento y medición inicial –

Los pasivos financieros se clasifican como pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas por pagar, o como derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficaz, según corresponda. La Compañía determina la clasificación de los pasivos financieros al momento de su reconocimiento inicial.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente por su valor razonable más, en el caso de los préstamos y cuentas por pagar contabilizados al costo amortizado, los costos de transacción directamente atribuibles.

Al 30 de junio de 2020 y de 2019, la Compañía mantiene dentro de esta categoría préstamos bancarios a corto plazo, obligaciones financieras a largo plazo y cuentas por pagar comerciales, diversas y a entidades relacionadas e instrumentos financieros derivados.

Medición posterior –

La medición posterior de los pasivos financieros depende de su clasificación. Al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019, la Compañía solo mantiene principalmente préstamos y cuentas por pagar, cuyo registro es como sigue:

Después del reconocimiento inicial, las obligaciones financieras, préstamos y cuentas por pagar se miden al costo amortizado, utilizando el método de la tasa de interés efectiva. Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado de resultados cuando los pasivos se dan de baja, así como también a través del proceso de amortización de acuerdo con el método de la tasa de interés efectiva.

El costo amortizado se calcula tomando en cuenta cualquier descuento o prima en la adquisición y las comisiones o los costos que sean una parte integrante de la tasa de interés efectiva. La amortización de acuerdo con el método de la tasa de interés efectiva se reconoce como costo financiero en el estado de resultados.

Baja en cuentas –

Un pasivo financiero se da de baja cuando la obligación especificada en el correspondiente contrato se ha pagado o cancelado, o ha vencido.

Cuando un pasivo financiero existente es reemplazado por otro pasivo proveniente del mismo prestamista bajo condiciones sustancialmente diferentes, o si las condiciones de un pasivo existente se modifican de manera sustancial, tal permuta o modificación se trata como una baja del pasivo original y el reconocimiento de un nuevo pasivo, y la diferencia entre los importes respectivos en libros se reconoce en el estado de resultados.

(b.4) Compensación de instrumentos financieros –

Los activos financieros y los pasivos financieros se compensan de manera que se informa el importe neto en el estado de situación financiera, solamente si existe un derecho actual legalmente exigible de compensar los importes reconocidos, y existe la intención de liquidarlos por el importe neto, o de realizar los activos y cancelar los pasivos en forma simultánea.

(b.5) Valor razonable de los instrumentos financieros –

El valor razonable es el precio que se recibiría por vender un activo o que se pagaría al transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes de un mercado a la fecha de medición.

El valor razonable de un activo o pasivo se mide utilizando los supuestos que los participantes en el mercado usarían al ponerle valor al activo o pasivo, asumiendo que los participantes en el mercado actúan en su mejor interés económico.

La Compañía utiliza técnicas de valuación que son apropiadas en las circunstancias y por las cuales tiene suficiente información disponible para medir al valor razonable, maximizando el uso de datos observables relevantes y minimizando el uso de datos no observables.

Todos los activos y pasivos por los cuales se determinan o revelan valores razonables en los estados financieros son clasificados dentro de la jerarquía de valor razonable descrita a continuación, en base al nivel más bajo de los datos usados que sean significativos para la medición al valor razonable como un todo:

- (i) Nivel 1 - Precios cotizados (no ajustados) en mercados activos para activos o pasivos idénticos.
- (ii) Nivel 2 - Técnicas de valuación por las cuales el nivel más bajo de información que es significativo para la medición al valor razonable es directa o indirectamente observable.
- (iii) Nivel 3 - Técnicas de valuación por las cuales el nivel más bajo de información que es significativo para la medición al valor razonable no es observable.

Para los activos y pasivos que son reconocidos al valor razonable en los estados financieros sobre una base recurrente, la Compañía determina si se han producido transferencias entre los diferentes niveles dentro de la jerarquía mediante la revisión de la categorización al final de cada período de reporte.

Para propósitos de las revelaciones de valor razonable, la Compañía ha determinado las clases de activos y pasivos sobre la base de su naturaleza, características y riesgos y el nivel de la jerarquía de valor razonable tal como se explicó anteriormente.

(c) Instrumentos financieros derivados y contabilidad de cobertura –

Reconocimiento inicial y medición posterior –

La Compañía utiliza instrumentos financieros derivados (swaps de tasa de interés) para administrar su exposición al riesgo asociado a las fluctuaciones de la tasa de interés. Dichos instrumentos financieros derivados son reconocidos al valor razonable inicialmente y a la fecha de cada estado de situación financiera. Los derivados son presentados como activos financieros cuando el valor razonable es positivo, y como pasivos financieros cuando el valor razonable es negativo.

Cualquier ganancia o pérdida que surja de cambios en el valor razonable es registrada directamente en el estado de resultados, excepto por la porción efectiva de coberturas de flujos de efectivo, la cual es reconocida en otros resultados integrales.

Al inicio de la cobertura, la Compañía formalmente designa y documenta la relación de cobertura, así como el objetivo de manejo de riesgo y la estrategia para llevar a cabo la cobertura. La documentación incluye la identificación del instrumento de cobertura, el bien o transacción en cobertura, la naturaleza del riesgo que está siendo objeto de la cobertura y cómo la entidad evaluará la efectividad de los cambios en el valor razonable del instrumento de cobertura para compensar la exposición a los cambios en los flujos de efectivo atribuidos al riesgo cubierto. Se espera que dichas coberturas sean altamente

efectivas al compensar los cambios en los flujos de efectivo y son evaluadas de manera continua para determinar que han sido altamente efectivas a lo largo de los períodos de reporte.

La Compañía utiliza operaciones de cobertura que califican en su totalidad como de coberturas de flujos de efectivo.

En las coberturas de flujos de efectivo la porción efectiva de la ganancia o pérdida en el instrumento de cobertura se reconoce directamente en otros resultados integrales, mientras que la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en el estado de resultados como costos financieros.

Los montos reconocidos como otros resultados integrales se transfieren al estado de resultados cuando la transacción cubierta afecta resultados, por ejemplo, cuando el ingreso o costo financieros es reconocido.

Clasificación corriente y no corriente -

Los instrumentos derivados designados como instrumentos de cobertura efectivos se separan en una porción corriente y no corriente en forma consistente con la clasificación de la partida subyacente cubierta.

(d) Información por segmentos –

A efectos de gestión, la Compañía se organiza en unidades de negocio en base a sus productos y tiene dos segmentos operativos sobre los que reporta, que son:

- El segmento de consumo humano indirecto que produce y vende harina y aceite de pescado.
- El segmento de consumo humano directo que vende pescado fresco y congelado.

Ningún segmento operativo ha sido agregado para determinar los segmentos descritos anteriormente.

La Gerencia General Adjunta es la máxima instancia de toma de decisiones operativas de la Compañía y supervisa por separado los resultados de explotación de sus unidades de negocio con el propósito de tomar decisiones sobre la asignación de los recursos y la evaluación del rendimiento. El rendimiento de los segmentos se evalúa en base al resultado de explotación y se valora de forma consistente con el resultado de explotación de los estados financieros. Sin embargo, la financiación de la Compañía (incluidos los gastos e ingresos financieros) y los impuestos sobre las ganancias se gestionan a nivel de Compañía y no se asignan a los segmentos operativos.

A continuación, se presentan los principales rubros del estado de la situación financiera de la Compañía y el estado de resultados por segmentos operativos:

	Consumo Humano Indirecto US\$000	Consumo Humano Directo US\$000	Total US\$000
Al 30 de junio, 2020			
Total activos	618,477	41,609	660,086
Inmueble, embarcaciones, maquinaria y equipo, neto	178,592	40,345	218,937
Intangibles, neto	120,699		120,699
Credito mercantil	113,342		113,342
Activos por derecho de uso	8,138	60	8,198
Inventarios, neto	91,391	1,033	92,424
Total pasivos	422,183		422,183
Préstamos bancarios a corto plazo	124,330		124,330
Obligaciones financieras a largo plazo	164,109	171	164,280

Al 30 de junio, 2020			
Ventas locales	2,851	2,624	5,475
Ventas al exterior	76,604	10,683	87,287
Total ventas	79,455	13,307	92,762
Costo de venta	(63,773)	(8,376)	(72,149)
Costos de distribución	(4,916)	(2,179)	(7,095)
Utilidad bruta	10,766	2,752	13,518
Gastos administrativos	(3,793)	(243)	(4,036)
Otros ingresos	626	-	626
Otros gastos	(3,656)	-	(3,656)
Utilidad (pérdida) de operaciones	3,943	2,509	6,452

	Consumo Humano Indirecto US\$000	Consumo Humano Directo US\$000	Total US\$000
Al 31 de diciembre, 2019			
Total activos	568,563	44,013	612,576
Inmueble, embarcaciones, maquinaria y equipo, neto	187,751	41,791	229,542
Intangibles, neto	120,861		120,861
Credito mercantil	113,342		113,342
Activos por derecho de uso	8,759	60	8,819
Inventarios, neto	60,586	532	61,118
Total pasivos	372,870		372,870
Préstamos bancarios a corto plazo	81,811		81,811
Obligaciones financieras a largo plazo	173,561	337	173,898

Al 30 de junio, 2019			
Ventas locales	1,062	4,191	5,253
Ventas del exterior	131,516	9,390	140,906
Total ventas	132,578	13,581	146,159
Costo de ventas	(99,239)	(7,874)	(107,113)
Costos de distribución	(7,924)	(2,023)	(9,947)
Utilidad bruta	25,415	3,684	29,099
Gastos administrativos	(5,242)	(162)	(5,404)
Otros ingresos	920	-	920
Otros gastos	(2,399)	-	(2,399)
Utilidad (pérdida) operativa	18,694	3,522	22,216

Segmentos por área geográfica

	2020		2019	
	<u>Consumo Humano Indirecto</u> US\$000	<u>Consumo Humano Directo</u> US\$000	<u>Consumo Humano Indirecto</u> US\$000	<u>Consumo Humano Directo</u> US\$000
Ingresos:				
Asia	56,163	41	103,028	-
Europa	9,943	2,788	11,444	2,497
América	9,089	3,123	17,842	6,272
Oceanía	4,260	-	157	-
África	-	7,355	107	4,812
	<u>79,455</u>	<u>13,307</u>	<u>132,578</u>	<u>13,581</u>

(e) **Transacciones en moneda extranjera –**

Los estados financieros de la Compañía se presentan en dólares estadounidenses, que es su moneda funcional y de presentación.

Transacciones y saldos –

Las transacciones en moneda extranjera (monedas distintas al dólar estadounidense) son inicialmente registradas por la Compañía a los tipos de cambio vigentes a la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se convierten al tipo de cambio de la fecha de su liquidación del estado de situación financiera y las diferencias de cambio que resultan se registran en el estado de resultados.

Las partidas no monetarias se convierten utilizando los tipos de cambio vigentes a la fecha de las transacciones originales.

(f) **Inventarios –**

Los inventarios se valúan al costo o al valor neto de realización, el menor.

El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso ordinario del negocio, menos los costos estimados de terminación y los costos estimados necesarios para llevar a cabo la venta.

Los costos en los que se incurre para llevar los inventarios a su ubicación y condiciones actuales se contabilizan de la siguiente manera:

Productos terminados –

Al costo de las materias primas, suministros, mano de obra directa, otros costos directos, gastos generales de fabricación y una proporción de los costos fijos y variables de fabricación basada en la capacidad normal de operación; excluyendo los costos de financiamiento. Posteriormente, se sigue el método del costo promedio ponderado diario.

La capacidad normal se define como la capacidad de extracción y producción en cada una de las dos temporadas de pesca definidas en el año, en base a la cuota de pesca de anchoveta asignada a la Compañía por el ente regulador (PRODUCE).

Materias primas y suministros diversos –

Al costo de adquisición, siguiendo el método del costo promedio ponderado diario.

La estimación por desvalorización es determinada en función a un análisis efectuado sobre las condiciones y la rotación de los inventarios. La estimación se registra con cargo a los resultados del año en que se determina.

(g) Inmuebles, embarcaciones, maquinaria y equipo –

El rubro “Inmuebles, embarcaciones, maquinaria y equipo”, excepto los terrenos, se presenta al costo de adquisición, neto de la depreciación acumulada y/o las pérdidas acumuladas por deterioro, si las hubiere. El costo inicial de un activo comprende su precio de compra o su costo de fabricación, incluyendo aranceles e impuestos de compra no reembolsables y cualquier costo necesario para poner dicho activo en operación, el estimado inicial de la obligación de rehabilitación y, los costos de financiamiento para los proyectos de construcción a largo plazo, en la medida en que se cumplan los requisitos para su reconocimiento.

Cuando los componentes significativos de inmuebles, embarcaciones, maquinaria y equipo requieren ser reemplazados, la Compañía da de baja el componente reemplazado y reconoce el componente nuevo con su correspondiente vida útil y depreciación. Del mismo modo, cuando se efectúa una inspección de gran envergadura, el costo de la misma se reconoce como un reemplazo en la medida en que se cumplan los requisitos para su reconocimiento. Todos los demás costos rutinarios de reparación y mantenimiento se reconocen como gasto en el estado de resultados a medida que se incurren.

Los terrenos se miden bajo el método de revaluación, es decir al valor razonable menos las pérdidas por deterioro de valor reconocidas después de la fecha de revaluación. Las revaluaciones se efectúan al cierre de cada año para asegurar que el valor razonable de un activo revaluado no difiera significativamente de su importe en libros.

Todo incremento por revaluación se reconoce en otros resultados integrales y se acumula en el patrimonio neto en “Excedente de revaluación”, salvo en la medida que dicho incremento revierta una disminución por revaluación del mismo activo reconocido previamente en el estado de resultados, en cuyo caso ese incremento se reconoce en el estado de resultados, salvo en la medida en que dicha disminución compense un incremento de revaluación del mismo activo reconocido previamente en la reserva por la revaluación de activos.

Una partida de inmuebles, embarcaciones, maquinaria y equipo o un componente significativo es retirado al momento de su disposición o cuando no se esperan beneficios económicos de su uso o disposición posterior. Cualquier ganancia o pérdida que surja al momento del retiro de inmuebles, embarcaciones, maquinaria y equipo (calculada como la diferencia entre los ingresos por la venta y el valor en libros del activo) es incluida en el estado de resultados en el año en que se retira el activo.

El valor residual, la vida útil y los métodos de depreciación son revisados y ajustados en caso sea apropiado, periódicamente.

Los trabajos en curso incluyen los desembolsos para la construcción de activos, los costos de financiamiento, y los otros gastos directos atribuibles a dichas obras, devengados durante la etapa de construcción. Los trabajos en curso se capitalizan cuando se completan y su depreciación se calcula desde el momento en que están en condiciones para su uso.

La depreciación es calculada bajo el método de línea recta tomando en consideración las siguientes vidas útiles:

Descripción	Años
Edificios y construcciones	33
Embarcaciones pesqueras	Entre 2 y 29
Maquinaria y equipo	Entre 2 y 35
Unidades de transporte	5
Muebles y enseres	Entre 2 y 10
Equipos diversos y de cómputo	Entre 2 y 10

(h) Arrendamientos –

Como arrendatario -

Al inicio de un contrato, la Compañía evalúa si un contrato es, o contiene, un arrendamiento. Un contrato es, o contiene, un arrendamiento si el contrato transmite el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un período de tiempo a cambio de contraprestación. Para evaluar si un contrato transmite el derecho a controlar el uso de un activo identificado, la Compañía evalúa si:

- (i) el contrato implica el uso de un activo identificado, el mismo que puede especificarse de forma explícita o implícita, y debe ser físicamente distinta o representar sustancialmente la totalidad de la capacidad de un activo físicamente distinta. Si el proveedor tiene un derecho práctico de sustitución, entonces el activo no está identificado;
- (ii) la Compañía tiene el derecho de obtener sustancialmente la totalidad de los beneficios económicos de uso del activo durante todo el período de uso; y
- (iii) la Compañía tiene derecho a dirigir el uso del activo. La Compañía tiene este derecho cuando se dispone de los derechos de toma de decisiones que son más relevantes

para cambiar el cómo y para qué propósito se utiliza el activo. En casos raros, en los que todas las decisiones acerca del cómo y para qué propósito se utiliza el activo están predeterminados, la Compañía tiene derecho a dirigir el uso del activo si:

- la Compañía tiene el derecho de operar el activo; o
- la Compañía ha diseñado el activo de una manera que predetermina la forma y con qué propósito se va a utilizar.

En su rol de arrendatario, la Compañía reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento en la fecha de comienzo del arrendamiento.

La Compañía arrienda activos como inmuebles (edificios) y equipos y maquinarias, por periodos entre 1 a 10 años. Los términos de los arrendamientos son negociados de manera individual y contienen diferentes términos y condiciones.

Activo por derecho de uso –

El activo por derecho de uso se mide inicialmente al costo, que comprende la cantidad inicial del pasivo por arrendamiento ajustado por cualquier pago de arrendamiento realizadas en o antes de la fecha de inicio, además de los costos directos iniciales incurridos y una estimación de los costos de desmantelamiento del activo subyacente o para restaurar el activo subyacente o el sitio en el que se encuentra, menos cualquier incentivo recibido arrendamiento. Posteriormente, se deprecia de manera lineal sobre la vida útil del contrato.

El activo por derecho de uso se deprecia posteriormente usando el método de línea recta desde la fecha de inicio al final de la vida útil del activo por derecho de uso o al final del plazo de arrendamiento, el que sea menor considerando que si existe una opción de compra se optará siempre por la vida útil estimada de los activos subyacentes.

Además, el activo por derecho de uso se reduce periódicamente por pérdidas por deterioro, si hubiera, y se ajusta para nuevas mediciones del pasivo por arrendamiento.

Pasivo por arrendamiento –

El pasivo por arrendamiento se mide inicialmente al valor presente de los pagos de arrendamiento que no son pagados a la fecha de inicio, descontado usando la tasa de interés implícita en el arrendamiento o, en caso de que la tasa no puede ser fácilmente determinada, se aplicará la tasa incremental de deuda. La Compañía utiliza la tasa incremental de deuda como la tasa de descuento, ver nota 3(r).

Los pagos de arrendamiento comprenden: pagos fijos o, en esencia son fijos, variables que dependen de un índice o una tasa, inicialmente medidos usando el índice o tasa en la fecha de comienzo, entre otros conceptos. Asimismo, en los contratos se pueden identificar componentes de no arrendamiento referidos a desembolsos relacionados a otros conceptos. En este contexto, la NIIF 16 permite adoptar como política contable no separar los componentes de arrendamiento y no arrendamiento de este tipo de contratos con la consecuencia que formarán parte de la medición pasivo por arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se mide al costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. La medición posterior de pasivo se efectúa cuando hay un cambio en los pagos de arrendamiento futuros derivados de un cambio en un índice o tasa, si hay un cambio en la estimación de la cantidad que se espera pagar por una garantía del valor residual de la Compañía, o si la Compañía cambia su evaluación de si ejercerá una opción de compra, ampliación o terminación. Cuando el pasivo por arrendamiento se remide, se reconoce un ajuste en el valor en libros del activo por derecho de uso, o en los resultados si el activo por derecho de uso no presenta saldo contable.

Los costos financieros son cargados a los resultados del periodo sobre la base del plazo del arrendamiento a la tasa de interés periódica constante el pasivo financiero remanente en cada periodo.

Las opciones de terminación y extensión son incluidas en los pasivos por derecho de uso. Al determinar el plazo del arrendamiento, la gerencia considera todos los factores y circunstancias que resultan en la evaluación de incentivos económicos y operativos de ejercer una opción de extensión o no ejercer una opción de terminación.

Excepciones al reconocimiento –

La Compañía no reconoce los activos por derecho de uso y pasivos por arrendamiento, para los arrendamientos a corto plazo que tienen un plazo de arrendamiento de doce meses o menos y los arrendamientos de activos de bajo valor, incluidos equipos informáticos y 1m2 de espacio para un servidor. La Compañía reconoce los pagos de arrendamiento asociados a estos contratos de arrendamiento como un gasto de forma lineal durante el plazo del arrendamiento.

Con respecto a la excepción de bajo valor señalada por la norma, la Compañía ha adoptado como política contable que el importe de referencia a considerar es de US\$9,000.

Como arrendador –

Cuando la Compañía actúa como arrendador, determina, al comienzo del arrendamiento, si cada contrato de arrendamiento es un arrendamiento financiero o un arrendamiento operativo.

Para clasificar cada contrato de arrendamiento, la Compañía realiza una evaluación de si las transferencias de arrendamiento al arrendatario son sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo subyacente. Si este es el caso, entonces el contrato de arrendamiento es un arrendamiento financiero; caso contrario, es un arrendamiento operativo. Como parte de esta evaluación, la Compañía considera ciertos indicadores, tales como, si el contrato de arrendamiento cubre la mayor parte de la vida económica del activo.

Cuando la Compañía subarrienda un activo, presenta su rol en el contrato de arrendamiento principal y el sub-arrendamiento por separado. Se evalúa la clasificación del arrendamiento de un sub-arrendamiento con referencia al activo por derecho de uso que surge del arrendamiento principal, no con referencia al activo subyacente. Si un contrato de arrendamiento principal es un arrendamiento a corto plazo, para que la Compañía aplique la exención descrita anteriormente, entonces se clasifica el sub-arrendamiento como un arrendamiento operativo.

Si un contrato contiene componentes de arrendamiento y no de arrendamiento, la Compañía aplica la NIIF 15 para distribuir la contraprestación en el contrato entre los diferentes componentes.

(i) Intangibles –

Los activos intangibles adquiridos separadamente se miden en el reconocimiento inicial al costo. El costo de los activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios es su valor razonable a la fecha de adquisición. Luego de su reconocimiento inicial, los activos intangibles se mantienen al costo menos la amortización acumulada y/o las pérdidas acumuladas por deterioro, si la hubiere.

La vida útil de los activos intangibles se considera como finita o indefinida.

Los activos intangibles con vidas útiles finitas se amortizan durante sus vidas útiles económicas y se evalúa el deterioro cuando existe un indicio de que el activo intangible ha perdido valor. El período de amortización para un activo intangible de vida útil finita es revisado al menos una vez al final de cada período de reporte.

Los cambios en la vida útil esperada o en el patrón esperado de consumo de los beneficios económicos futuros vinculados al activo se contabilizan como cambios en el período o método de amortización, según sea apropiado, y son tratados como cambios en los estimados contables. El gasto por amortización de activos intangibles con vidas útiles finitas se reconoce en el estado de resultados en la categoría de gasto consistente con la función de los activos intangibles.

Los activos intangibles con vidas útiles indefinidas no se amortizan, pero se evalúa anualmente la pérdida por deterioro a nivel de unidad generadora de efectivo.

La evaluación de la vida indefinida se revisa anualmente para determinar si la vida indefinida continúa siendo sustentable. Sino, el cambio en la vida útil de indefinida a finita se hace de manera prospectiva.

Las ganancias o pérdidas que surgen del retiro de un activo intangible se miden como la diferencia entre los ingresos netos por disposición y el valor en libros del activo y son reconocidos en el estado de resultados cuando el activo es retirado.

Permisos de pesca y licencias de producción –

Los permisos de pesca y licencias de producción representan el derecho de pescar en el litoral peruano para cada una de las embarcaciones pesqueras y de procesar harina y aceite de pescado para cada una de las plantas pesqueras. Dichos activos no poseen vencimiento, razón por la cual son considerados activos intangibles de vida útil indefinida y no se amortizan; pero se evalúa anualmente si existe un deterioro, ver párrafo (i) siguiente.

Los permisos de pesca y licencias de producción se miden inicialmente al costo. El costo de los permisos de pesca y licencias de producción adquiridas en combinación de negocios es su valor razonable a la fecha de la adquisición.

Crédito mercantil –

El crédito mercantil se mide inicialmente al costo, y corresponde al exceso de la suma de la contraprestación transferida y el importe reconocido por el interés no controlador, respecto de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos en una combinación de negocios.

Después del reconocimiento inicial, el crédito mercantil se mide al costo menos cualquier pérdida acumulada por deterioro del valor. A fin de efectuar la prueba de deterioro, el crédito mercantil adquirido en una combinación de negocios se asigna, a partir de la fecha de adquisición, a cada una de las unidades generadoras de efectivo de la Compañía que se espera serán beneficiadas con la combinación.

Cuando el crédito mercantil forma parte de una unidad generadora de efectivo y parte de la operación de una unidad es dispuesta, el crédito mercantil asociado en la operación dispuesta se incluye en el valor en libros cuando se determina la ganancia o pérdida de la operación.

Software –

Corresponden a licencias y costos directamente relacionados con la implementación de un sistema de procesamiento de información. Estos activos se presentan al costo de adquisición y se amortizan en diez años.

(j) Deterioro de activos no financieros –

A cada fecha de cierre del período sobre el que se informa, la Compañía evalúa si existe algún indicio de que un activo pudiera estar deteriorado en su valor. La Compañía estima el importe recuperable de un activo cuando existe tal indicio, o cuando se requiere efectuar una prueba anual de deterioro de su valor. El importe recuperable de un activo es el mayor valor entre el valor razonable menos los costos de venta, ya sea de un activo o de una unidad generadora de efectivo, y su valor en uso, y se determina para un activo individual, salvo que el activo no genere flujos de efectivo que sean sustancialmente independientes de los otros activos o grupos de activos.

Cuando el importe en libros de un activo o de una unidad generadora de efectivo excede su importe recuperable, el activo se considera deteriorado y su valor se reduce a su importe recuperable.

Al evaluar el valor en uso de un activo, los flujos de efectivo estimados se descuentan a su valor presente mediante una tasa de descuento antes de impuestos que refleja las evaluaciones corrientes del mercado sobre el valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo. Para la determinación del valor razonable menos los costos de venta, se toman en cuenta las transacciones recientes de mercado, si las hubiera. Si no existen dichas transacciones, se usa un modelo apropiado de evaluación.

Las pérdidas por deterioro del valor correspondientes a las operaciones continuas, incluido el deterioro del valor de los inventarios, se reconocen en el estado de resultados en aquellas categorías de gastos que correspondan con la función del activo deteriorado.

Para los permisos de pesca, licencias de producción y crédito mercantil se realiza una prueba de deterioro por lo menos cada año (al 31 de diciembre). Para los otros activos en general, a cada fecha de cierre del período sobre el que se informa, se efectúa una evaluación sobre si existe algún indicio de que las pérdidas por deterioro del valor reconocidas previamente ya no existen o han disminuido. Si existiese tal indicio, la Compañía efectúa una estimación del importe recuperable del activo o de la unidad generadora de efectivo.

Una pérdida por deterioro del valor reconocida previamente solamente se revierte si hubo un cambio en los supuestos utilizados para determinar el importe recuperable del activo desde la última vez en que se reconoció una pérdida por deterioro del valor de ese activo. La reversión se limita de manera tal que el importe en libros del activo no exceda su monto recuperable, ni exceda el importe en libros que se hubiera determinado, neto de la depreciación acumulada, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro del valor para ese activo en años anteriores. Tal reversión se reconoce en el estado de resultados.

Las pérdidas por deterioro relacionadas con los permisos de pesca, licencias de producción y el crédito mercantil no pueden ser revertidas en períodos futuros.

(k) Provisiones –

Las provisiones se reconocen cuando la Compañía tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado, es probable que sea necesaria una salida de recursos para liquidar la obligación y se puede hacer una estimación fiable del monto de la obligación. Cuando la Compañía espera que las provisiones sean reembolsadas en todo o en parte, por ejemplo, bajo un contrato de seguro, el reembolso se reconoce como un activo pero únicamente cuando este reembolso es virtualmente cierto. El gasto relacionado con cualquier provisión se presenta en el estado de resultados, neto de todo reembolso relacionado.

Si el efecto del valor del dinero en el tiempo es significativo, las provisiones se descuentan utilizando una tasa actual de mercado antes de impuestos que refleje,

cuando corresponda, los riesgos específicos del pasivo. Cuando se reconoce el descuento, el aumento de la provisión por el paso del tiempo se reconoce como un costo financiero en el estado de resultados.

(l) Contingencias –

Los pasivos contingentes no se reconocen en los estados financieros. Estos se revelan en notas a los estados financieros, a menos que la posibilidad de que se desembolse un flujo económico sea remota.

Un activo contingente no se reconoce en los estados financieros, pero se revela cuando su grado de contingencia es probable.

(m) Reconocimiento de ingresos –

Los ingresos de la Compañía corresponden principalmente a:

Venta de bienes –

El ingreso es reconocido en la medida en que se satisfaga una obligación de desempeño mediante la transferencia de los bienes y servicios comprometidos al cliente. Un activo se transfiere cuando el cliente obtiene el control de ese activo.

El ingreso se reconocerá en función al precio de la transacción que se asigna a esa obligación de desempeño, a la cual la Compañía espera tener derecho a cambio de transferir los bienes y servicios comprometidos con el cliente, excluyendo los importes recaudados en nombre de terceros.

Ingresos por intereses –

Estos ingresos se reconocen cuando se devengan los intereses utilizando el método de la tasa de interés efectiva. Los ingresos por intereses están incluidos en los ingresos financieros en el estado de resultados.

La Compañía ha concluido que es titular en sus acuerdos de venta debido a que controla los bienes o servicios antes de transferirlos al cliente.

La NIIF 15 “Ingresos procedentes de los contratos con clientes” establece un modelo de cinco pasos que será aplicado a aquellos ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes y que incluyen:

- Identificación del contrato con el cliente
- Identificación de las obligaciones de desempeño en el contrato
- Determinación del precio de la transacción
- Asignación del precio de la transacción a las obligaciones de desempeño del contrato

- Reconocimiento de los ingresos de actividades ordinarias cuando (o a medida que) la entidad satisface las obligaciones de desempeño

Los principios contables establecidos en la NIIF 15 proporcionan un enfoque más estructurado para medir y reconocer los ingresos.

(n) Costos de financiamiento –

Los costos de financiamiento directamente atribuibles a la adquisición, construcción o producción de un activo que necesariamente requiere un período de tiempo sustancial antes de estar listo para el uso o venta al que está destinado se capitalizan como parte del costo de los activos respectivos. Todos los demás costos de financiamiento se contabilizan en el período en que ocurren. Los costos de financiamiento incluyen los costos de intereses y otros costos en los que incurre la entidad en relación con los préstamos obtenidos.

(o) Impuestos –

Impuesto a la renta corriente –

Los activos y pasivos por el impuesto a la renta corriente se miden por los importes que se esperan recuperar o pagar a la Autoridad Tributaria. Las tasas impositivas y la normativa fiscal utilizadas para computar dichos importes son aquellas que estén vigentes a la fecha de cierre del período sobre el que se informa en el Perú.

El impuesto a la renta corriente que se relaciona con partidas que se reconocen directamente en el patrimonio neto, también se reconoce en el patrimonio neto y no en el estado de resultados. La Gerencia evalúa en forma periódica las posiciones tomadas en las declaraciones de impuestos con respecto a las situaciones en las que las normas fiscales aplicables se encuentran sujetas a interpretación, y constituye provisiones cuando fuera apropiado.

Impuesto a la renta diferido –

El impuesto a la renta diferido se reconoce utilizando el método del pasivo sobre las diferencias temporales entre las bases impositivas de los activos y pasivos y sus importes en libros a la fecha de cierre del período sobre el que se informa.

Los pasivos por Impuesto a la renta diferido se reconocen por todas las diferencias temporales impositivas, salvo las diferencias temporales impositivas relacionadas con las inversiones en subsidiarias, cuando la oportunidad de su reversión se pueda controlar, y sea probable que las mismas no se reversen en el futuro cercano.

Los activos por impuesto a la renta diferido se reconocen por todas las diferencias temporales deducibles, y por la compensación futura de créditos fiscales y pérdidas tributarias arrastrables no utilizadas, en la medida en que sea probable la existencia de

utilidades imponibles disponibles futuras contra las cuales se puedan compensar dichas diferencias temporales.

El importe en libros de los activos por impuesto a la renta diferido se revisa en cada fecha de cierre del período sobre el que se informa y se reduce en la medida en que ya no sea probable la existencia de suficiente ganancia imponible futura para permitir que esos activos por impuesto a la renta diferido sean utilizados total o parcialmente. Los activos por impuesto a la renta diferido no reconocidos se revisan en cada fecha de cierre del período sobre el que se informa y se reconocen en la medida en que se torne probable la existencia de ganancias imponibles futuras que permitan recuperar dichos activos por impuesto a la renta diferido no reconocidos con anterioridad.

Los activos y pasivos por impuesto a la renta diferido se miden a las tasas impositivas que se esperan sean de aplicación en el año en el que el activo se realice o el pasivo se cancele, en base a las tasas impositivas y normas fiscales que fueron aprobadas a la fecha de cierre del período sobre el que se informa.

El impuesto a la renta diferido se reconoce en relación a la partida que lo origina, ya sea en resultados o directamente en el patrimonio neto.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se compensan si existe un derecho legalmente exigible de compensar los activos y pasivos por impuesto a la renta, y si los impuestos a las rentas diferidos se relacionan con la misma autoridad tributaria y la misma jurisdicción fiscal.

Impuesto general a las ventas –

Los ingresos de actividades ordinarias, los gastos y los activos se reconocen excluyendo el importe del impuesto general a las ventas, salvo:

- (i) Cuando el impuesto general a las ventas incurrido en una adquisición de activos o en una prestación de servicios no resulte recuperable de la Autoridad Tributaria, en cuyo caso ese impuesto se reconoce como parte del costo de adquisición del activo o como parte del gasto, según corresponda;
- (ii) Las cuentas por cobrar y por pagar que ya están expresadas incluyendo el importe de impuesto general a las ventas.

El importe neto del impuesto general a las ventas que se espera recuperar de, o que corresponda pagar a la Autoridad Tributaria, se presenta como una cuenta por cobrar o una cuenta por pagar en el estado de situación financiera, según corresponda.

(p) Participación de los trabajadores –

De acuerdo con las normas legales, la participación de los trabajadores es calculada sobre la misma base que la usada para calcular el impuesto a la renta corriente, y es presentada en el estado de resultados dentro de los rubros “Costo de producción”, “Gastos administrativos” y “Costo de distribución”, como parte del gasto de personal.

(q) Beneficios a los trabajadores –

La Compañía tiene obligaciones de corto plazo por beneficios a sus trabajadores que incluyen sueldos, aportaciones sociales, gratificaciones de ley, bonificaciones por desempeño y participaciones en las utilidades. Estas obligaciones se registran mensualmente con cargo al estado de resultados, a medida que se devengan.

(r) Cambios en las políticas contables y revelaciones –

En estos estados financieros, la Compañía ha aplicado por primera vez la NIIF 16 efectiva para periodos que comiencen a partir de o después del 1 de enero de 2019.

La NIIF 16 sustituye a la NIC 17 Arrendamientos, CINIIF 4 Determinación de si un acuerdo contiene un arrendamiento, SIC-15 Arrendamientos Operativos-Incentivos y SIC-27 Evaluación de la Esencia de las Transacciones que Adoptan la Forma Legal de un Arrendamiento. La NIIF 16 establece los principios para el reconocimiento, medición, presentación y divulgación de los arrendamientos y requiere que los arrendatarios contabilicen la mayoría de los arrendamientos en el estado de situación financiera.

La contabilidad del arrendador bajo NIIF 16 es similar a la de la NIC 17. Los arrendadores continuarán clasificando los arrendamientos como operativo o financiero utilizando los mismos principios que en la NIC 17. Por lo tanto, la NIIF 16 no tiene impacto para los arrendamientos donde la Compañía es el arrendador.

Siguiendo lo establecido en la NIIF 16, las entidades tienen dos opciones de métodos en la fecha de adopción para implementar la nueva Norma:

- (a) el método retrospectivo completo, que consiste en aplicar la NIIF 16 a cada periodo sobre el que se informa, como si la Norma siempre hubiese estado vigente, siguiendo lo establecido en la NIC 8 Políticas Contables, Cambios en las Estimaciones Contables y Errores.
- (b) el método retrospectivo modificado, que consiste en aplicar la NIIF 16 y registrar el efecto acumulado de su aplicación inicial al 1 de enero de 2019 como un ajuste al saldo de apertura en el patrimonio neto. Es decir, no se reestructura la información comparativa.

La Compañía adoptó la NIIF 16 utilizando el método retrospectivo modificado. De acuerdo a lo permitido por este método, no se requirió que la Compañía evaluara nuevamente si un contrato es, o contiene, un arrendamiento en la fecha de aplicación inicial. En su lugar, se permite que la Compañía:

- (a) aplique esta Norma a contratos que estaban anteriormente identificados como arrendamientos aplicando la NIC 17 Arrendamientos y la CINIIF 4 Determinación de si un Acuerdo contiene un Arrendamiento.
- (b) no aplicar esta Norma a contratos que no fueron anteriormente identificados como que contenían un arrendamiento aplicando las NIC 17 y CINIIF 4.

La Compañía también eligió utilizar las exenciones de reconocimiento para los contratos de arrendamiento que, en la fecha de inicio, tienen un plazo de arrendamiento que finaliza dentro de los 12 meses de la fecha de aplicación inicial y no contienen una opción de compra (arrendamientos a corto plazo), y contratos de arrendamiento para los cuales el activo es de bajo valor, ver nota 3(h).

Tras la adopción de las NIIF 16, la Compañía aplica un enfoque único de reconocimiento y medición para todos los arrendamientos, con la exención de arrendamientos de corto plazo y de activos de bajo valor, ver nota 3(h) "Arrendamientos" para la política contable a partir del 1 de enero del 2019.

La Norma proporciona requisitos de transición específicos y soluciones prácticas, que han sido aplicados por la Compañía y que son:

- Se utiliza una única tasa de descuento a una cartera de arrendamiento con características razonablemente similares.
- Se evaluó si los arrendamientos son onerosos inmediatamente antes de la fecha de aplicación inicial.
- Se aplicó la exención de arrendamientos a corto plazo para aquellos que tienen plazo de término menor a 12 meses desde la fecha de aplicación inicial.
- Se excluyó los costos directos iniciales de la medición del activo por derecho de uso en la fecha de la aplicación inicial.
- Se usó información pasada ya conocida para determinar el plazo de los arrendamientos donde el contrato contenía opciones para ampliar o terminar el arrendamiento.

Arrendamientos previamente clasificados como arrendamiento financiero -

La Compañía no ha cambiado los valores en libros iniciales de los activos y pasivos reconocidos en la fecha inicial de los arrendamientos previamente clasificados como arrendamientos financieros (es decir, los activos por derecho de uso y pasivos por arrendamiento igual a los activos y pasivos reconocidos según la NIC 17). Los requerimientos de la NIIF 16 se aplicaron a estos contratos desde el 1 de enero de 2019.

Arrendamientos previamente contabilizados como arrendamientos operativos -

La Compañía reconoció los activos por derecho de uso y los pasivos por arrendamiento para aquellos previamente clasificados como arrendamientos operativos siguiendo la NIC 17, con la exención de arrendamientos de corto plazo y los activos de bajo valor. Los pasivos por arrendamiento se midieron al valor presente de los pagos por arrendamiento remanentes, descontados usando la tasa incremental en la fecha de aplicación inicial. En relación al derecho de uso, la Compañía midió este activo por un importe igual al pasivo por arrendamiento, ajustado por el importe de cualquier pago por arrendamientos anticipado o acumulado relacionado con ese arrendamiento, reconocido en el estado de situación financiera inmediatamente antes de la fecha de aplicación inicial.

4. Juicios, estimaciones y supuestos contables significativos

La preparación de los estados financieros de la Compañía requiere que la Gerencia efectúe juicios, estimados y supuestos que afectan las cifras reportadas de ingresos, gastos, activos y pasivos, y revelaciones de pasivos contingentes.

Sin embargo, las incertidumbres y juicio profesional que tienen estos supuestos y estimados podrían resultar en montos que requieren un ajuste material al valor en libros de los activos y pasivos.

Los estimados más significativos considerados por la Gerencia en relación con los estados financieros se refieren a:

- Estimación por desvalorización de inventarios.
- Estimación por deterioro de activos no financieros.
- Vida útil y valor recuperable de activos no financieros.
- Provisión para contingencias.
- Impuesto a la renta.
- Revaluación de terrenos

La Gerencia considera que las estimaciones incluidas en los estados financieros se efectuaron sobre la base de su mejor conocimiento de los hechos relevantes y circunstancias a la fecha de preparación de los mismos; sin embargo, los resultados finales podrán diferir de las estimaciones incluidas en los estados financieros.

5. Normas internacionales emitidas, pero aún no vigentes

La Compañía decidió no adoptar anticipadamente las siguientes normas e interpretaciones que fueron emitidas por el IASB y que se aplican a las operaciones que realiza la Compañía, pero que no son efectivas al 30 de junio de 2020:

NIIF 17 Contratos de seguros –

La NIIF 17 Contratos de Seguro establece principios para el reconocimiento, medición, presentación e información a revelar de los contratos de seguro que están dentro del alcance de la Norma. El objetivo de la NIIF 17 es asegurar que una entidad proporciona información relevante que represente fidedignamente esos contratos. Esta información proporciona una base a los usuarios de los estados financieros para evaluar el efecto que los contratos de seguro tienen sobre la situación financiera, el rendimiento financiero y los flujos de efectivo de la entidad.

Esta norma rige a partir del 1 de enero de 2021.

6. Transacciones en moneda extranjera

Las operaciones en moneda extranjera se registran a los tipos de cambio del mercado libre publicados por la Superintendencia de Banca, Seguros y AFP. Al 30 de junio de 2020, los tipos

de cambio del mercado libre para las transacciones realizadas en soles, publicados por esta institución, fueron de US\$0.285 para la compra y US\$0.284 para la venta (US\$0.302 para la compra y US\$0.301 para la venta al 31 de diciembre de 2019).

Al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019, la Compañía tenía los siguientes activos y pasivos en soles:

	<u>2020</u> S/.000	<u>2019</u> S/.000
Activos:		
Efectivo y equivalente al efectivo	3,412	1,657
Cuentas por cobrar comerciales y diversas	41,173	34,099
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	13,953	13,897
Credito Fiscal por IGV	31,541	21,048
Impuesto a la Renta	9,018	15,393
	<u>99,097</u>	<u>86,094</u>
Pasivos:		
Cuentas por pagar comerciales y diversas	159,816	102,030
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	114	106
Provisiones para contingencias	3,555	319
	<u>163,485</u>	<u>102,455</u>
Posicion activa, neta	<u>(64,388)</u>	<u>(16,361)</u>

Al 30 de junio de 2020, la Compañía registró una pérdida neta por diferencia en cambio de aproximadamente US\$546 (US\$73 durante el periodo 2019), la cual se presenta en el estado de resultados.

La Gerencia no considera que el riesgo de tipo de cambio pueda impactar de manera significativa los resultados de la Compañía. Al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019, la Compañía no posee instrumentos financieros que cubran el riesgo de cambio de sus operaciones en soles.

7. Efectivo y equivalentes de efectivo

(a) A continuación, se presenta la composición del rubro:

	<u>2020</u> US\$000	<u>2019</u> US\$000
Cuentas corrientes (b)	9,233	3,007
Fondos fijos	10	10
	<u>9,243</u>	<u>3,017</u>
Total	<u>9,243</u>	<u>3,017</u>

(b) Las cuentas corrientes se mantienen en bancos locales, están denominadas en dólares estadounidenses y soles, son de libre disponibilidad y no generan intereses.

8. Cuentas por cobrar comerciales y diversas, neto

(a) A continuación se presenta la composición del rubro:

	<u>2020</u> US\$000	<u>2019</u> US\$000
Anticipos y préstamos a armadores pesqueros (b)	36,831	34,022
Anticipos y préstamos de maquila (c)	9,279	8,733
Cuentas por cobrar comerciales (d)	22,803	8,435
Cuentas por cobrar a accionistas	3,575	3,611
Cuentas por cobrar al personal	936	1,006
Reclamos a terceros	2,836	778
Otros	1,429	1,072
	<u>77,689</u>	<u>57,657</u>
Menos: Estimación para cuentas de cobranza dudosa (e)	<u>(380)</u>	<u>(384)</u>
Total	<u>77,309</u>	<u>57,273</u>
Por vencimiento:		
Corriente	74,093	54,057
No corriente	<u>3,216</u>	<u>3,216</u>
Total	<u>77,309</u>	<u>57,273</u>

(b) Al 30 de junio de 2020 y del 31 de diciembre de 2019, corresponde principalmente al anticipo otorgado a armadores pesqueros por la descarga de pescado en las plantas de la Compañía. Dichos saldos están denominados en soles y dólares estadounidenses, no generan intereses y están respaldados con letras de cambio, y en muchos casos se han otorgado garantías mobiliarias que consisten en hipotecas o fideicomisos de embarcaciones a favor de Compañía. En opinión de la Gerencia, el saldo será recuperado en el corto plazo.

(c) Al 30 de junio de 2020 y del 31 de diciembre de 2019, corresponde principalmente a los anticipos y préstamos otorgados por los servicios de maquila de harina y aceite de pescado. Dichos saldos están denominados en dólares estadounidenses, no generan intereses y tienen vencimientos corrientes. En opinión de la Gerencia, el saldo será recuperado en el corto plazo.

(d) Las cuentas por cobrar comerciales están conformadas por ventas locales y al exterior, cuyas cobranzas se realizan en su mayoría con cartas de crédito. Dichas cuentas por cobrar están denominadas principalmente en dólares estadounidenses, tienen vencimientos corrientes y no generan intereses.

(e) El movimiento de la estimación para cuentas de cobranza dudosa por los periodos al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019 fue el siguiente

	<u>2020</u> US\$000	<u>2019</u> US\$000
Saldo Inicial	384	320
Estimación del año	-	64
Recupero	(4)	-
Saldo Final	<u>380</u>	<u>384</u>

- (f) Al 30 de junio de 2020 y del 31 de diciembre de 2019, el anticuamiento de las cuentas por cobrar comerciales fue el siguiente:

	<u>2020</u> US\$000	<u>2019</u> US\$000
No vencidas ni deterioradas	22,365	7,439
Hasta 60 días	1	626
De 61 y 180 días	198	128
Deterioradas	<u>239</u>	<u>242</u>
Total	<u><u>22,803</u></u>	<u><u>8,435</u></u>

9. Inventarios, neto

- (a) A continuación se presenta la composición del rubro:

	<u>2020</u> US\$000	<u>2019</u> US\$000
Productos terminados:		
- Harina de pescado	62,544	43,851
- Aceite de pescado	17,998	9,752
- Congelado	<u>1,033</u>	<u>530</u>
	81,575	54,133
Suministros	6,785	5,934
Costos diferidos (c)	2,969	-
Envases y embalajes	1,136	1,475
Productos en proceso	287	-
Existencias por recibir	<u>262</u>	<u>166</u>
	93,014	61,708
Menos : Estimación por desvalorización de inventarios (d)	<u>(590)</u>	<u>(590)</u>
Total	<u><u>92,424</u></u>	<u><u>61,118</u></u>

- (b) Al 30 de junio de 2020, la Compañía mantenía 28,800 TM en harina de pescado como garantía de préstamos bancarios a corto plazo (al 31 de diciembre de 2019 la Compañía mantenía 18,140 TM y 3,690 TM en harina y aceite de pescado), ver nota 12(b).
- (c) Los costos diferidos corresponden a aquellos incurridos durante los días de veda en las plantas y embarcaciones. Estos costos se asignan al costo de la producción siguiente y en base a la capacidad normal de producción de las plantas y embarcaciones. Al 30 de junio de 2020, corresponden al saldo de los costos fijos acumulados a partir de la finalización de la segunda temporada de cada año y se asignaran al costo de producción de la primera temporada de pesca del periodo correspondiente.
- (d) La estimación por desvalorización de inventarios se determina de acuerdo con la evaluación realizada por las áreas operacionales de la Compañía, identificando aquellos suministros y materiales que se encuentran obsoletos.

En consecuencia, la Gerencia de la Compañía considera que no se requieren provisiones adicionales a la estimación por desvalorización de inventarios al 30 de junio de 2020 y del 31 de diciembre de 2019.

10. Inmuebles, embarcaciones, maquinaria y equipo, neto

(a) A continuación se presenta el movimiento y la composición del rubro:

	Terrenos	Edificios y construcciones	Embarcaciones pesqueras	Maquinaria y equipo	Unidades de transporte	Muebles y enseres	Equipos diversos y de cómputo	Trabajos en curso	Total
	US\$(000)	US\$(000)	US\$(000)	US\$(000)	US\$(000)	US\$(000)	US\$(000)	US\$(000)	US\$(000)
Costo -									
Al 1 de enero de 2019	64,692	36,345	149,827	184,704	2,014	1,050	4,006	1,205	443,843
Adiciones (b)	-	-	-	-	-	-	-	26,198	26,198
Desvalociones (c)	(284)	-	-	-	-	-	-	-	(284)
Transferencias	-	1,148	10,851	12,441	531	91	433	(25,495)	-
Retiros	-	-	(6,416)	(1,771)	(20)	(262)	(113)	-	(8,582)
Al 31 de diciembre de 2019	64,408	37,493	154,262	195,375	2,525	879	4,326	1,908	461,176
Adiciones (b)	-	-	-	-	-	-	-	2,234	2,234
Transferencias	-	23	848	53	-	-	19	(943)	-
Retiros	-	-	(6,273)	-	-	-	-	-	(6,273)
Al 30 de junio de 2020	64,408	37,516	148,837	195,428	2,525	879	4,345	3,199	457,137
Depreciación acumulada -									
Al 1 de enero de 2019	-	11,136	103,632	97,110	1,504	697	2,903	-	216,982
Adiciones (d)	-	1,214	8,794	11,562	168	98	402	-	22,238
Retiros	-	-	(5,853)	(1,351)	(20)	(260)	(102)	-	(7,586)
Al 31 de diciembre de 2019	-	12,350	106,573	107,321	1,652	535	3,203	-	231,634
Adiciones (d)	-	700	4,416	6,041	111	58	189	-	11,515
Retiros	-	-	(4,949)	-	-	-	-	-	(4,949)
Al 30 de junio de 2020	-	13,050	106,040	113,362	1,763	593	3,392	-	238,200
Valor neto en libros -									
Al 30 de junio de 2020	64,408	24,466	42,797	82,066	762	286	953	3,199	218,937
Al 31 de diciembre de 2019	64,408	25,143	47,689	88,054	873	344	1,123	1,908	229,542

(b) Adiciones del año –

Al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019, la Compañía ha efectuado adiciones principalmente en embarcaciones y maquinarias para mejoras en la captura y en la producción de harina y aceite de pescado.

(c) Revaluaciones –

La Compañía utiliza el modelo de revaluación para valorizar sus terrenos. Para este fin, la Compañía contrata a un tasador independiente, con experiencia en la valuación de activos similares, para determinar el valor razonable.

Los valores razonables fueron determinados utilizando la técnica de valorización basada en el enfoque de mercado, esto significa que las valuaciones realizadas por el tasador independiente se basaron en precios de cotización en mercados activos por la naturaleza, ubicación y condición de cada terreno. La fecha de la última revaluación fue en el mes de noviembre de 2019.

Si los terrenos se hubieran medido utilizando el modelo de costo, al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019, el importe en libros hubiera sido el costo histórico ascendente a US\$5,569,000. El costo atribuido a partir de la adopción por primera vez a las NIIF asciende a US\$9,329,000.

(d) Distribución de la depreciación corriente de los activos tangibles y activos por derecho de uso del periodo –

Al 30 de junio de 2020, la depreciación corriente de los activos tangibles y activos por derecho de uso ascienden a US\$ 11,515 y US\$ 621 respectivamente.

La depreciación al 30 de junio de 2020 y 30 de junio de 2019 ha sido distribuida de la siguiente manera:

	2020 US\$000	2019 US\$000
Gastos diferidos	1,378	1,383
Costo de venta, nota 19	7,694	6,647
Costos incurridos en periodos de no producción	2,121	2,237
Costos de distribución, nota 20	365	219
Gastos de administración, nota 21	578	305
Total	<u>12,136</u>	<u>10,791</u>

(e) Activos por derecho de uso (Arrendamiento Operativo) –

Al 30 de junio de 2020, el costo y depreciación acumulada de los activos por derecho de uso ascienden a US\$ 10,044,000 y US\$ 1,847,000 respectivamente, y se compone de la siguiente forma:

	<u>Costo</u> US\$000	<u>Depreciacion</u> <u>Acumulada</u> US\$000	<u>Depreciacion</u> <u>del ejercicio</u> US\$000
Edificios y otros construcciones	9,015	1,275	425
Unidades de transporte	<u>1,030</u>	<u>572</u>	<u>196</u>
	<u>10,045</u>	<u>1,847</u>	<u>621</u>

(f) Trabajos en curso –

Al 30 de junio de 2020 y de 2019, corresponde principalmente a mejoras en sus plantas procesadoras de consumo humano indirecto y en sus embarcaciones pesqueras. En opinión de la Gerencia, la totalidad de las obras en curso serán culminadas en el transcurso del año 2020.

(g) Activos en arrendamiento financiero –

Al 30 de junio de 2020 y de 2019, la Compañía mantiene embarcaciones pesqueras, unidades de transporte, y maquinaria y equipo a través de contratos de arrendamiento financiero. Al 30 de junio de 2020, el costo y la depreciación acumulada ascienden aproximadamente a US\$54,597,000 y US\$38,656,000 respectivamente (al 31 de diciembre de 2019, el costo y depreciación acumulada ascienden aproximadamente a US\$54,596,000 y US\$37,845,000, respectivamente).

(h) Garantías otorgadas –

Al 30 de junio de 2020 y de 2019, la Compañía ha constituido garantías sobre plantas y embarcaciones por aproximadamente US\$82,853,000. Estas garantías respaldan los préstamos sindicados, ver nota 14.

- (i) La Compañía mantiene pólizas de seguros para salvaguardar sus principales activos fijos contra incendio y todo riesgo, así como las posibles reclamaciones que se le puedan presentar por el ejercicio de su actividad. En opinión de la Gerencia, sus políticas de seguro son consistentes con la práctica internacional aplicable a la industria y el riesgo de eventuales pérdidas por siniestros considerados en la póliza de seguros.

11. Intangibles, neto y crédito mercantil

(a) A continuación, se presenta el movimiento y composición del rubro Intangibles, neto:

	Permisos de pesca (b) US\$(000)	Software US\$(000)	Total US\$(000)
Costo -			
Saldos al 1 de enero de 2019	114,105	6,515	120,620
Adiciones	3,118	233	3,351
Al 31 de diciembre de 2019	<u>117,223</u>	<u>6,748</u>	<u>123,971</u>
Adiciones	-	56	56
Al 30 de junio de 2020	<u>117,223</u>	<u>6,804</u>	<u>124,027</u>
Amortización acumulada -			
Saldos al 1 de enero de 2019	-	2,681	2,681
Adiciones	-	429	429
Al 31 de diciembre de 2019	<u>-</u>	<u>3,110</u>	<u>3,110</u>
Adiciones	-	218	218
Al 30 de junio de 2020	<u>-</u>	<u>3,328</u>	<u>3,328</u>
Valor neto en libros -			
Al 30 de junio de 2020	<u>117,223</u>	<u>3,476</u>	<u>120,699</u>
Al 31 de diciembre de 2019	<u>117,223</u>	<u>3,638</u>	<u>120,861</u>

(b) Corresponde a los permisos de pesca que la Compañía mantiene para el desarrollo de sus actividades. Dada su naturaleza, los permisos de pesca son considerados intangibles de vida útil indefinida, por lo cual no están sujetos a amortización.

Los permisos de pesca han sido adquiridos junto con las embarcaciones pesqueras de cerco, mediante procesos de compra y fusiones con otras empresas, y se han determinado sobre la base de sus valores estimados de mercado obtenidos de tasadores independientes a la fecha de cada transacción.

En el mes de abril de 2019, la Compañía adquirió mediante arrendamiento financiero la embarcación pesquera "María Mercedes" cuyo costo ascendió a US\$3,350,000 el cual incluía el valor del permiso de pesca de anchoveta y la embarcación pesquera por aproximadamente US\$3,118,000 y US\$232,000, respectivamente.

- (c) Entre los años 2007 y 2012, la Compañía hizo efectiva la adquisición del 100 por ciento de las acciones representativas del capital emitido de diversas empresas. Las adquisiciones de dichas empresas fueron registradas siguiendo el método de compra, por lo que se incorporaron ajustes a sus estados financieros para reflejar los activos y pasivos adquiridos a sus valores razonables en la fecha de adquisición. Como resultado de estas adquisiciones, la Compañía reconoció un crédito mercantil de US\$113,342,000.

Al 30 de junio de 2020 y del 31 de diciembre de 2019, el crédito mercantil ha sido generado por la adquisición de las siguientes empresas:

Empresa	Año de adquisición	US\$ (000)
Corporación del Mar S.A.A.	2009	39,396
Walda S.A.C.	2012	15,190
Inversiones Poas S.A.C.	2012	13,586
Pesquera del Sur S.C.R.LTDA	2012	10,366
Grupo Arrieta	2007	7,114
Grupo Queirolo	2007	6,533
Pesquera Ollanta S.A.C.	2011	4,656
Grupo Tassara	2007	3,292
Inversiones Pesquera Valentina S.A.C.	2012	3,252
Pesquera San Martin de Porras S.A.C.	2011	3,224
Empresas varias	2007	3,043
Pesquera Mar Adentro	2011	2,946
Grupo Cabo Peñas	2007	744
Total		<u>113,342</u>

- (d) Evaluación de deterioro –

Los intangibles de vida útil indefinida son analizados por deterioro asignándolos a tres unidades generados de efectivo (en adelante "UGE"), que incluye los siguientes activos:

- Embarcaciones (Flota)
- Plantas de Consumo Humano Indirecto (CHI)
- Plantas de Consumo Humano Directo (CHD)

El importe recuperable de la unidad generadora de efectivo para la extracción y producción de harina y aceite de pescado se ha determinado sobre la base de un cálculo de valor en uso, utilizando proyecciones de flujos de efectivo derivados de los presupuestos financieros aprobados por la Gerencia, y que cubren un período de diez años.

A continuación, se presentan los principales supuestos sobre los cuales la Gerencia ha basado las proyecciones antes indicadas:

- (i) Precio de la harina y del aceite: Para su propia flota y adquisiciones de terceros, el modelo asume como costo de materia prima el 18 por ciento del valor total de la harina de pescado. Para las plantas, el modelo usa los precios promedio de harina de aceite de pescado de US\$1,450 y US\$1,892 por TM, respectivamente. La Gerencia espera que los precios sean estables y se incrementen consistentemente de acuerdo a las expectativas y demanda del mercado.

- (ii) Cuota de pesca: La Compañía cuenta con una cuota de extracción de anchoveta de 6.77 por ciento del total de la biomasa determinada por el Instituto del Mar Peruano (IMARPE) en base a la Ley y Reglamento sobre el Límite Máximo de Captura por Embarcación (LMCE). A esta cuota se le adiciona la participación de terceros de 7.50 por ciento, alcanzando un total de 14.27 por ciento de participación. La cuota de la Compañía para el año 2019 (primera y segunda temporada de pesca) ascendió a 4,890,000 TM.
- (iii) Tasa de descuento: La tasa de descuento antes del impuesto a la renta aplicable a las proyecciones de flujos de efectivo fue 10.21 por ciento, que es consistente con otras tasas utilizadas en el sector pesquero.
- (iv) Costos: Para las embarcaciones, se consideran los costos de extracción, como son los costos operativos y de mantenimiento. Los costos incurridos en períodos de no producción se mantienen estables en el tiempo actualizados solo por inflación. Los costos de extracción se basan en los costos presupuestados preparados por la Gerencia. Para las plantas se consideran los costos de producción donde el modelo asume que el total de materia prima comprende lo que pescaron las embarcaciones de la Compañía y que se venden a sus plantas a precios de mercado.

Sensibilidad en los cambios a los supuestos –

Al 31 de diciembre de 2019, para que se genere un deterioro, los siguientes supuestos deberían variar de la siguiente forma manteniendo los demás constantes:

- La tasa de descuento debería haber sido mayor a 17.60 por ciento para la UGE de Flota, 11.50 por ciento para la UGE de CHI; y 41.80 por ciento para la UGE de CHD.
- La cuota total asignada debería ser de 3,039,000 TM para la UGE de Flota y 2,886,000TM para la UGE de CHI. Para la UGE de CHD debería ser una cuota mínima por cada tipo de producto (jurel, caballa y pota) por un total de US\$26,900 TM.
- El precio mínimo debería ser de US\$979 por TM para la harina de pescado y US\$1,216 por TM para el aceite de pescado para la UGE de Flota; US\$1,413 por TM para harina de pescado y US\$1,755 por TM para aceite de pescado para la UGE de CHI. Para la UGE de CHD, se ha calculado un precio mínimo por cada tipo de producto: jurel y caballa por US\$528 por TM y pota de US\$617 por TM.

Tomando en cuenta las condiciones de mercado, la Gerencia considera que los supuestos utilizados como base para el análisis son razonables y que las variaciones que se requerirían en las mismas para generar un deterioro no se prevé que ocurran. En consecuencia, no es necesario registrar estimaciones por deterioro al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019.

12. Préstamos bancarios a corto plazo

(a) A continuación, se presenta la composición del rubro:

	<u>2020</u> US\$000	<u>2019</u> US\$000
Banco de Crédito del Perú S.A.A.	2,000	23,966
Banco Santander del Perú S.A.	27,000	14,000
BBVA Banco Continental S.A.	20,300	10,884
Banco Interamericano de Finanzas S.A.	15,435	15,000
Banco internacional del Perú S.A.A. - Interbank	45,595	14,750
Scotiabank Perú S.A.A.	12,000	3,211
Banco Pichincha	2,000	-
	<hr/>	<hr/>
Total	<u>124,330</u>	<u>81,811</u>

(b) Los préstamos bancarios corresponden a financiamientos a corto plazo para capital de trabajo, se encuentran denominados en dólares estadounidenses, generan intereses a tasas anuales de mercado y pueden estar garantizados con warrants, ver nota 9(b).

(c) Al 30 de junio de 2020, el gasto por intereses generado por los préstamos bancarios a corto plazo ascendió a US\$2,698,000 (US\$2,840,000 en el 2019) y es presentado en el rubro "Costos financieros" del estado de resultados, ver nota 24.

13. Cuentas por pagar comerciales y diversas

(a) A continuación, se presenta la composición del rubro:

	<u>2020</u> US\$000	<u>2019</u> US\$000
Cuentas por pagar comerciales (b)	52,402	37,036
Pasivo por arrendamiento, nota 3 (r)	8,654	8,892
Anticipos de clientes	95	3,427
Participaciones de los trabajadores	-	3,156
Intereses por pagar	3,550	3,314
Gastos devengados (c)	6,816	1,973
Cuentas por pagar al Ministerio de la Producción PRODUCE nota 15 (b)	1,440	1,616
Vacaciones por pagar	1,254	1,363
Tributos	531	442
Remuneraciones por pagar	2,571	257
Compensación por tiempo de servicios	719	245
Contribuciones sociales	582	312
Otros	574	407
	<hr/>	<hr/>
	<u>79,188</u>	<u>62,440</u>
Por vencimiento:		
Corriente	71,516	54,530
No corriente	7,672	7,910
	<hr/>	<hr/>
	<u>79,188</u>	<u>62,440</u>

- (b) Las cuentas por pagar comerciales corresponden a pasivos generados por servicios recibidos de proveedores locales, para los procesos de producción, la exportación de sus productos terminados y el mantenimiento de sus equipos. Dichos pasivos están denominados en dólares estadounidenses y soles, no devengan intereses y no se han otorgado garantías por los mismos.
- (c) Los gastos devengados corresponden a los servicios recibidos al 30 de junio de 2020 cuyas facturaciones no fueron recibidas por la Compañía. Estos gastos están principalmente relacionados con gas natural, vigilancia, energía eléctrica, seguros, gastos de aduanas y certificaciones.

14. Obligaciones financieras a largo plazo

- (a) A continuación, se presenta la composición del rubro:

	2020 US\$000	2019 US\$000
Bonos corporativos (b)	60,233	60,008
Préstamo sindicado (c)		
Cooperatieve Rabobank U.A.	33,135	36,027
DNB Bank ASA	24,852	27,020
Banco Santander del Perú S.A.	20,935	22,763
Banco de Crédito del Perú S.A.A.	11,446	12,446
Banco internacional del Perú S.A.A. - Interbank	9,037	9,826
	<u>99,405</u>	<u>108,082</u>
Arrendamientos financieros (e)		
BBVA Banco Continental S.A.	2,446	3,085
Banco de Crédito del Perú S.A.A.	2,196	2,281
Banco internacional del Perú S.A.A. - Interbank	-	438
Banco Santander del Perú S.A.	-	4
	<u>4,642</u>	<u>5,808</u>
	<u>164,280</u>	<u>173,898</u>
Por vencimiento:		
Corriente	19,675	20,020
No corriente	144,605	153,878
	<u>164,280</u>	<u>173,898</u>

- (b) Bonos –

En enero de 2013, la Compañía realizó una colocación internacional de Bonos Corporativos bajo el formato 144A REGS por un valor de US\$200,000,000 como principal, por un plazo de 7 años, el cual sería pagado a su vencimiento y con una tasa de interés anual fija de 7.375 por ciento. El periodo de pago de intereses pactado fue de periodicidad semestral, con fecha de vencimiento en el año 2020.

El 31 de agosto de 2016, se realizó la recompra de US\$30,000,000, pagando el 76.5 por ciento de su valor nominal y generando una ganancia neta de US\$3,000,000, el cual fue presentado en el estado de resultados de la Compañía.

El 6 de febrero de 2018, se realizó un intercambio de bonos, sustituyendo los US\$60,900,000 de los bonos con vencimiento en el año 2020 a un nuevo por el mismo importe con vencimiento en el año 2025 y con un incremento de la tasa de interés anual fija a 8 por ciento.

El 15 de febrero del 2019, se realizó la recompra de los bonos por un importe ascendente a US\$109,078,000, con los fondos obtenidos mediante la adquisición del préstamo sindicado por US\$110,000,000, ver letra (c).

Al 30 de junio de 2020, el principal de los bonos se presenta neto de los costos directamente relacionados por US\$814,000 (US\$914,000 en 2019).

Durante el periodo de vigencia del contrato de colocación en el que (i) los Bonos tengan Calificación de Grado de Inversión de dos agencias de calificación de riesgo reconocidas y (ii) no se haya incurrido en incumplimiento de pago o Evento de Incumplimiento que no se haya subsanado, la Compañía no estará sujeta a las siguientes disposiciones (en conjunto los "Covenants Suspendidos") del contrato de colocación:

- Limitación sobre endeudamiento y acciones descalificadas; limitación sobre pagos restringidos;
- Limitación sobre restricciones de dividendos y otros pagos que afectan a las subsidiarias restringidas;
- Limitación sobre las transacciones con afiliadas;
- Limitación sobre las ventas de activos;
- Limitación sobre las actividades de negocio;
- Limitación sobre la consolidación, fusión y venta de activos.

En el caso de que la Compañía tenga una calificación inferior al Grado de Inversión, estará sujeta a una serie de restricciones incluidas en la sección "Limitación de Endeudamiento". Toda la deuda en la que incurra la Compañía en esta situación estará sujeta a un índice de Cobertura de la Deuda (Deuda Total / EBITDA) de los últimos doce meses no superior a 3.5x.

Si la Cobertura de Deuda es superior a 3.5x, la Compañía puede incurrir en "Endeudamiento Permitido" que contiene una cantidad de autorizaciones de deudas entre las cuales se incluyen: Deuda para cubrir sus necesidades de Capital de Trabajo por el valor superior entre US\$70,000,000 o 14.5 por ciento de los activos totales y deuda a través de operaciones de arrendamiento financiero por un valor mayor entre US\$20,000,000 o 4 por ciento del total de activos.

Al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019, la Compañía no ha incurrido en ningún evento de incumplimiento y espera cumplir con dichos requisitos en los próximos 12 meses.

(c) Préstamo sindicado –

El 15 de enero de 2019, la Compañía suscribió un contrato de préstamo sindicado por un monto de US\$110,000,000; el cual se destinó principalmente a la recompra de bonos por US\$109,078,000 y al pago del préstamo sindicado anterior por US\$19,000,000, vigentes al 31 de diciembre de 2018. El préstamo fue desembolsado en dos tramos: uno por US\$91,000,000 y otro por US\$19,000,000, por un plazo de 5 años a una tasa de interés Libor a 3 meses más un margen aplicable calculado según lo siguiente:

El préstamo tiene un período de pago trimestral y un plazo de pago de cinco años, con fecha de vencimiento el 15 de enero de 2024 y está garantizado con plantas y embarcaciones de la Compañía, ver nota 10(g).

Al 30 de junio de 2020 y del 31 de diciembre de 2019, el principal del préstamo sindicado se presenta neto de los costos directamente relacionados por US\$1,800,000 (US\$1,918,000 en 2019).

- Ratio de Deuda financiera / EBITDA \geq 3.0 y $<$ 3.5; tasa de interés: Libor 3 meses + 4.35%

- Ratio de Deuda financiera / EBITDA \geq 2.25 y $<$ 3.0; tasa de interés: Libor 3 meses + 3.85% - Ratio de Deuda financiera / EBITDA $<$ 2.25; tasa de interés: Libor 3 meses + 3.70%

(d) Arrendamiento Operativo –

Al 30 de junio de 2020, el pasivo por los pagos futuros por los arrendamientos operativos asciende a US\$8,654,000 compuesto por Edificaciones y unidades de transporte. (US\$ 8,892,000 en 2019).

(e) Los pagos futuros mínimos por los arrendamientos financieros y el valor actual de las cuotas mínimas netas son los siguientes:

	2020		2019	
	Pagos mínimos US\$000	Valor actual de los pagos US\$000	Pagos mínimos US\$000	Valor actual de los pagos US\$000
Dentro de un año	2,235	2,052	2,628	2,418
Después de un año pero no más de cinco años	2,647	2,590	3,556	3,390
Total de pagos mínimos	4,882	4,642	6,184	5,808
Menos - Intereses	(240)	-	(376)	-
Valor actual de los pagos mínimos	4,642	4,642	5,808	5,808

(f) Al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019, la parte no corriente de las obligaciones financieras a largo plazo tiene los siguientes vencimientos:

Año de vencimiento	<u>2020</u> US\$000	<u>2019</u> US\$000
2020	-	19,527
2021	18,885	18,885
2022	17,777	17,777
2023 en adelante	107,943	97,689
Total	<u>144,605</u>	<u>153,878</u>

(g) Al 30 de junio de 2020, el gasto por intereses generado por los bonos, el préstamo sindicado y los arrendamientos financieros ascendió a US\$2,373,000, US\$3,437,000 y US\$99,000, respectivamente (US\$3,470,000, US\$3,447,000 y US\$88,000 Al 30 de junio de 2019, respectivamente) y es presentado en el rubro "Costos financieros" del estado de resultados, ver nota 24.

15. Provisiones para contingencias

A continuación, se presenta el movimiento y la composición del rubro:

	Procesos laborales US\$000	Procesos administrativos US\$000	Total US\$000
Al 1 de enero de 2019	56	2,327	2,383
Provisión	40	-	40
Pagos	-	(711)	(711)
Reclasificaciones	-	(1,616)	(1,616)
Al 31 de diciembre de 2019	<u>96</u>	<u>-</u>	<u>96</u>
Altas	-	-	-
Pagos	-	-	-
Al 31 de marzo de 2020	<u>96</u>	<u>-</u>	<u>96</u>

16. Pasivo neto por impuesto a la renta diferido

(a) A continuación, se presenta el movimiento y la composición del rubro, según las partidas que lo originaron:

	Saldo inicial US\$000	... Adiciones (deducciones)...		Saldo final US\$000
		Resultado del Ejercicio US\$000	Otros cambios US\$000	
Al 30 de junio de 2020:				
Activo:				
Provisión para vacaciones por pagar	402	(32)		370
Deterioro de activo fijo	485	-	-	485
Desvalorización de inversiones	535	(32)	-	503
Desvalorización de suministros	245	-	-	245
Perdida tributaria	-	2,731	-	2,731
Otras provisiones	1,474	(704)	-	770
	<u>3,141</u>	<u>1,963</u>	<u>-</u>	<u>5,104</u>
Pasivo:				
Revaluación de terrenos	(16,248)	-	-	(16,248)
Mayor valor por costo atribuido y diferencias en tasas de depreciación y ajuste por traslación	(11,943)	(1,048)	-	(12,991)
Valorización de instrumentos financieros derivados de cobertura	(255)	-	-	(255)
Otros activos principalmente intangible y ajuste por traslación	(25,365)	(578)	-	(25,943)
Costo de contratación del Bono	(3,923)	-	-	(3,923)
	<u>(57,734)</u>	<u>(1,626)</u>	<u>-</u>	<u>(59,360)</u>
Pasivo diferido, neto	<u>(54,593)</u>	<u>337</u>	<u>-</u>	<u>(54,256)</u>
Al 31 de diciembre de 2019:				
Activo:				
Provisión para vacaciones por pagar	423	(21)		402
Deterioro de activo fijo	496	(11)	-	485
Desvalorización de inversiones	525	10	-	535
Desvalorización de suministros	(187)	432	-	245
Otros	573	901	-	1,474
	<u>1,830</u>	<u>1,311</u>	<u>-</u>	<u>3,141</u>
Pasivo:				
Revaluación de terrenos	(16,332)	-	84	(16,248)
Mayor valor por costo atribuido y diferencias en tasas de depreciación y ajuste por traducción	(14,026)	2,083	-	(11,943)
Valorización de instrumentos financieros derivados de cobertura	-	-	(255)	(255)
Otros activos principalmente intangible y ajuste por traslación	(25,515)	150	-	(25,365)
Costo de contratación del Bono	(485)	(3,438)	-	(3,923)
	<u>(56,358)</u>	<u>(1,205)</u>	<u>(171)</u>	<u>(57,734)</u>
Pasivo diferido, neto	<u>(54,528)</u>	<u>106</u>	<u>(171)</u>	<u>(54,593)</u>

(b) El beneficio (gasto) por impuesto a la renta mostrado en el estado de resultados por los periodos al 30 de junio de 2020 y 2019 se compone de la siguiente manera:

	2020 US\$000	2019 US\$000
Impuesto a la renta:		
Corriente	126	6,516
Diferidos	(337)	(169)
Total	<u>(211)</u>	<u>6,347</u>

(c) A continuación, se presenta la conciliación de la tasa efectiva del impuesto a la renta al 30 de junio de 2020 y de 2019:

	<u>2020</u> US\$000	%	<u>2019</u> US\$000	%
Utilidad (pérdida) antes de impuesto a la renta	(2,014)	100.00	12,443	100.00
Impuesto a la renta teórico	594	(29.49)	(3,671)	(29.50)
Impacto tributario de las partidas permanentes	(896)	44.49	(489)	(3.93)
Efecto por traslación	513	(25.47)	(2,187)	(17.58)
Beneficio por impuesto a la renta	211	(10.48)	(6,347)	(51.01)

17. Patrimonio neto

(a) Capital emitido –

Al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019, el capital emitido está representado por 295,536,144 acciones comunes de S/1.00 de valor nominal cada una, debidamente autorizadas, suscritas y pagadas; las mismas que pertenecen tanto a personas jurídicas domiciliadas como no domiciliadas en el Perú.

Al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019, la estructura de participación accionaria de la Compañía es la siguiente:

<u>Accionistas</u>	<u>2020</u> <u>Acciones</u>	<u>Porcentaje</u>
Caleta de Oro Holding S.A.	196,775	66.58%
Inversiones Odisea Limitada	27,156	9.19%
Caleta de Oro Holding del Perú S.A.C.	25,000	8.46%
Diversos	46,605	15.77%
	295,536	100.00%

(b) Prima por emisión de acciones –

En Junta General de Accionistas de fecha 4 de octubre de 2010 se aprobó el aumento de capital de la Compañía mediante la oferta local e internacional de hasta 57,500,000 acciones de clase "A" con un valor nominal de S/1 cada una.

La colocación en el mercado local e internacional de 57,500,000 acciones se incorporaron al patrimonio de la Compañía por un valor de mercado de S/4.75 cada una, lo que representó un incremento en el capital emitido de US\$20,584,000 y el reconocimiento de una prima de capital de US\$69,721,000, neto de los costos vinculados a la emisión por US\$7,467,000.

(c) Reserva legal –

De acuerdo con la Ley General de Sociedades, la reserva legal se constituye transfiriendo como mínimo el 10 por ciento de la utilidad distributable de cada año, después de deducir pérdidas acumuladas, hasta que alcance un monto equivalente a la

quinta parte del capital. En ausencia de utilidades no distribuidas o reservas de libre disposición, la reserva legal puede ser aplicada para compensar pérdidas, pero cuando se obtengan utilidades debe ser repuesta. La reserva legal puede ser capitalizada, pero igualmente debe ser repuesta.

(d) Distribución de utilidades –

En Junta Obligatoria Anual de Accionistas celebrada el 26 de marzo de 2019, se aprobó la distribución de dividendos por US\$20 millones (US\$0.068 por acción), el cual fue pagado en efectivo en el mes de mayo de 2019.

(e) Excedente de revaluación –

Incluyen la revaluación de los terrenos en montos que han sido determinados por valuaciones técnicas realizadas por tasadores independientes. El excedente por revaluación, registrado neto de su efecto del impuesto a la renta diferido, se transfiere a las ganancias acumuladas cuando el activo subyacente se retira o se vende.

18. Ventas netas

(a) A continuación, se presenta la composición del rubro:

	<u>2020</u> US\$000	<u>2019</u> US\$000
Harina de pescado	66,487	114,326
Aceite de pescado	12,200	17,826
Pescado congelado	12,293	10,317
Otros	1,782	3,690
	<u>92,762</u>	<u>146,159</u>

(b) Al 30 junio de 2020, se vendieron aproximadamente 44,240 TM y 5,410 TM de harina y aceite de pescado, respectivamente (78,581 TM y 9,604 TM de harina y aceite de pescado, respectivamente al periodo 2019).

(c) Al 30 junio de 2019, del total de las ventas de la Compañía, el 945 por ciento fueron al exterior (96 por ciento en el periodo 2019), ver nota 3(d).

	<u>2020</u> US\$000	<u>2019</u> US\$000
Exportaciones:		
Asia	56,204	103,028
Europa	12,731	13,941
América	6,737	18,861
Oceanía	4,260	157
Africa	7,355	4,919
	<u>87,287</u>	<u>140,906</u>
Ventas locales y otros	5,475	5,253
Total	<u>92,762</u>	<u>146,159</u>

19. Costo de ventas

A continuación, se presenta la ecuación del costo de ventas:

	<u>2020</u> US\$000	<u>2019</u> US\$000
Saldo inicial de productos terminados, nota 9	54,134	70,288
Costo de producción:		
- Materias primas, insumos y suministros utilizados	61,481	63,030
- Gastos de personal, nota 22 (b)	10,992	14,811
- Gastos de fabricación	10,860	13,223
- Depreciación, nota 10 (d)	7,693	6,647
Saldo final de productos terminados, nota 9	<u>(81,575)</u>	<u>(69,162)</u>
	63,585	98,837
Costos incurridos en periodos de no producción	<u>8,564</u>	<u>8,276</u>
	<u>72,149</u>	<u>107,113</u>

20. Costo de distribución

A continuación, se presenta la composición del rubro:

	<u>2020</u> US\$000	<u>2019</u> US\$000
Servicios de exportación	2,200	3,450
Transporte de productos terminados	1,295	2,191
Gastos de personal, nota 22 (b)	504	781
Inspección y análisis	544	741
Seguridad y vigilancia	368	502
Comisiones por venta de productos terminados	195	402
Almacenamiento de productos terminados	488	202
Depreciación, nota 10 (d)	365	219
Estiba y embalaje	320	307
Gasto por alquiler	16	11
Otros	<u>800</u>	<u>1,141</u>
	<u>7,095</u>	<u>9,947</u>

21. Gastos administrativos

A continuación, se presenta la composición del rubro:

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
	US\$000	US\$000
Gastos de personal, nota 22 (b)	2,092	2,653
Honorarios profesionales	417	384
Gastos de alquiler	19	330
Depreciación, nota 10 (d)	578	305
Seguridad y vigilancia	267	281
Comunicaciones	145	147
Mantenimiento y reparaciones	23	17
Gastos de seguros	15	10
Tributos	9	6
Otros	471	1,271
	<u>4,036</u>	<u>5,404</u>

22. Gastos de personal

(a) A continuación, se presenta la composición de los gastos de personal:

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
	US\$000	US\$000
Participación de pesca	4,238	4,855
Remuneración de empleados	2,849	3,056
Participación de trabajadores	-	2,455
Remuneración de obreros	2,083	2,322
Gratificaciones	1,627	2,138
Seguridad, previsión social y otros	1,445	1,714
Bonificaciones	802	1,051
Compensación por tiempo de servicios	847	967
Vacaciones	789	923
Otros	631	1,166
	<u>15,311</u>	<u>20,647</u>

Al 30 de junio, la Compañía contaba con un promedio de 1,189 trabajadores (1,132 en el periodo 2019).

(b) Los gastos de personal al 30 de junio han sido distribuidos de la siguiente manera:

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
	US\$000	US\$000
Costo de producción, nota 19	10,992	14,811
Gastos administrativos, nota 21	2,092	2,653
Costos de distribución, nota 20	504	781
Costos incurridos en periodos de no producción	1,071	2,210
Costos diferidos	652	192
	<u>15,311</u>	<u>20,647</u>

23. Otros ingresos y gastos

(a) A continuación se presenta la composición de los rubros:

	2020 US\$000	2019 US\$000
Ingresos:		
Reversión de provisiones de ejercicios anteriores	39	148
Ingreso por venta de combustibles y materiales	104	102
Indemnización de seguros	120	322
Ingreso por intereses	49	-
Otros	314	348
	<u>626</u>	<u>920</u>
	<u>626</u>	<u>920</u>
	2020 US\$000	2019 US\$000
Gastos:		
Costo neto por retiro de activos fijos	1,325	411
Multas de PRODUCE y otros	325	764
Gastos COVID19	790	-
Mermas, Desmedros - Inceneracion	-	295
Otros	1,216	929
	<u>3,656</u>	<u>2,399</u>
	<u>3,656</u>	<u>2,399</u>

24. Ingresos y costos financieros

A continuación, se presenta la composición del rubro:

	2020 US\$000	2019 US\$000
Ingresos financieros:		
Intereses de depósitos a corto plazo	687	145
	<u>687</u>	<u>145</u>
	<u>687</u>	<u>145</u>
Costos financieros:		
Intereses de bonos, nota 14 (f)	2,373	3,470
Intereses de préstamos bancarios a corto plazo, nota 12 (c)	2,698	2,840
Intereses de préstamo sindicado, nota 14 (f)	3,437	3,447
Intereses de arrendamientos financieros, nota 14 (f)	99	88
	<u>8,607</u>	<u>9,845</u>
	<u>8,607</u>	<u>9,845</u>

25. Transacciones con entidades relacionadas

(a) Al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019, la Compañía ha efectuado las siguientes transacciones con entidades relacionadas:

	2020 US\$(000)	2019 US\$(000)
Préstamos otorgados	161	146
Refacturación de servicios de red y otros	12	66
Gasto por alquiler de oficinas y otros	-3	-3

- (b) Como consecuencia de éstas y otras transacciones menores, Al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019, la Compañía mantenía los siguientes saldos con entidades relacionadas:

	2020		2019	
	Cuentas por cobrar US\$000	Cuentas por pagar US\$000	Cuentas por cobrar US\$000	Cuentas por pagar US\$000
Cuentas por cobrar:				
Comercializadora Global S.A.	2,132	-	2,248	-
Compañía Hotelera El Sausal S.A.	679	3	720	2
Complejo Agroindustrial Beta S.A.	597	16	607	17
Corporación del Mar S.A.	361	-	407	-
Caleta de Oro Holding del Peru	311	-	203	-
Corporación Exalmar S.A.	225	-	227	-
C.M.V. Servicios Ejecutivos S.A.	86	14	88	13
Caleta de Oro Holding SAC	61	-	46	-
Inmobiliaria Seville S.A.	38	-	40	-
Torres del Rio SAC	6	-	5	-
Silk Holding Mangement Ltd.	4	-	4	-
	<u>4,500</u>	<u>33</u>	<u>4,595</u>	<u>32</u>

- (c) Las transacciones realizadas con entidades relacionadas se han efectuado bajo condiciones normales de mercado. Los impuestos que estas transacciones generaron, así como las bases de cálculo para la determinación de éstos, son los usuales en la industria y se liquidan de acuerdo con normas tributarias vigentes. Estos saldos o generan intereses, ni cuentan con garantía alguna.
- (d) Los gastos por participaciones, remuneraciones, y otros conceptos otorgados a los miembros del Directorio y la Gerencia clave de la Compañía al 30 de junio de 2020 y de 2019 ascendió a US\$1,111,000 y US\$1,311,000, respectivamente, y se encuentran incluidos en el rubro "Gastos administrativos" del estado de resultados.

26. Situación tributaria

- (a) La Compañía está sujeta al régimen tributario peruano. La tasa del impuesto a la renta al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019 es de 29.50 por ciento sobre la utilidad gravable, luego de deducir la participación de los trabajadores que se calcula con una tasa de 10 por ciento sobre la utilidad imponible.

Las personas jurídicas no domiciliadas en el Perú y las personas naturales están sujetas a la retención de un impuesto adicional sobre los dividendos recibidos. Al respecto, en atención al citado Decreto Legislativo N°1261, el impuesto adicional a los dividendos por las utilidades generadas será de 5 por ciento.

- (b) La Autoridad Tributaria tiene la facultad de fiscalizar y, de ser aplicable, corregir el impuesto a la renta determinado por la Compañía durante los cuatro años posteriores al año de la presentación de la declaración jurada de impuestos.

Los períodos abiertos a fiscalización por concepto de impuesto a la renta comprenden los años 2016 al 2019 y por el impuesto general a las ventas comprenden los años 2015 al 2019.

- (c) Debido a las posibles interpretaciones que la Autoridad Tributaria puede dar a las normas legales vigentes, no es posible determinar si producto de las revisiones que se realicen resultarán o no pasivos adicionales para la Compañía, por lo que cualquier mayor impuesto, intereses moratorios y sanciones que pudieran resultar de eventuales revisiones fiscales serían aplicados a los resultados del año en que éstos se determinen. Sin embargo, en opinión de la Gerencia y de sus asesores legales, cualquier eventual liquidación adicional de impuestos no sería significativa para los estados financieros de la Compañía al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019.

Para propósito de la determinación del impuesto a la renta e Impuesto General a las Ventas, los precios de transferencia de las transacciones con sus entidades relacionadas y con empresas residentes en territorios o países de baja o nula imposición, deben estar sustentados con documentación e información sobre los métodos de valoración utilizados y los criterios considerados para su determinación. Con base en el análisis de las operaciones de la Compañía, la Gerencia y sus asesores legales opinan que, como consecuencia de la aplicación de estas normas, no surgirán contingencias de importancia para la Compañía al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019.

- (d) En el año 2018, la Autoridad Tributaria fiscalizó el impuesto a la renta del año 2015, sin observaciones significativas. Asimismo, los años 2016 al 2019 están siendo sujetos de fiscalización. La Gerencia estima que no surgirán pasivos de importancia como resultado de estas revisiones.
- (e) La Compañía cuenta con el beneficio a los exportadores por el Impuesto General a las Ventas relacionado con sus exportaciones. En este sentido, el saldo a favor materia de este beneficio que resulta de los pagos del referido impuesto en las operaciones de compra de la Compañía, puede ser compensado contra el impuesto resultante de sus ventas en el país, impuesto a la renta u otros tributos o solicitar su devolución mediante cheques no negociables.

Los saldos de Impuesto General a las Ventas por recuperar al al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019 ascienden aproximadamente a US\$8,970,000 y US\$6,357,000, respectivamente, y se presentan como parte del rubro "Crédito fiscal por IGV" del estado de situación financiera.

A junio de 2020, la Compañía ha recuperado aproximadamente US\$8,106,000 por este concepto (US\$21,129,000 durante el año 2019); los cuales fueron registrados con cargo al rubro "Efectivo y equivalentes de efectivo" y abono al rubro "Crédito fiscal por IGV" del estado de situación financiera.

La Compañía paga derechos arancelarios en sus importaciones, por lo que está habilitada a solicitar la recuperación del drawback en relación con las exportaciones de conservas y congelado que realizan. Los recuperos relacionados con esta operación son registrados como ingresos del período en el cual se realiza en el estado de resultados de la Compañía.

27. Utilidad básica y diluida por acción

(a) Básica –

La utilidad básica por acción se calcula dividiendo el resultado neto atribuible a los accionistas de la Compañía entre el promedio ponderado del número de acciones comunes en circulación y por emitir durante el periodo:

	<u>2020</u>	<u>2019</u>
Utilidad (pérdida) atribuible a los accionistas de la compañía (expresado en miles)	(1,803)	6,096
Promedio ponderado de acciones comunes en circulación (expresado en miles)	295,536	295,536
Utilidad (pérdida) básica por acción (S/. por acción)	(0.006)	0.021

(b) Diluida –

La utilidad diluida por acción equivale a la pérdida básica por acción. En los periodos 2019 y 2018, no se ha calculado utilidad diluida por acción común porque no existen acciones potenciales diluyentes; esto es, instrumentos financieros u otros contratos que dan derecho a obtener acciones comunes.

28. Compromisos y contingencias

(a) Garantías otorgadas –

Al 30 de junio de 2020, la compañía posee las siguientes garantías:

- Carta fianza emitida por el Banco Interbank:
 - Por US\$125,654 a favor de Gas Natural de Lima y Callao S.A. en cumplimiento al contrato firmado por el suministro de gas.
 - Por S/217,000 a favor de 2do Juzgado Mixto Laboral, expediente 081-2011 en cumplimiento de demanda por obligaciones laborales.
- Cartas fianzas emitidas por el Banco Santander por S/487,939 a favor de la Universidad Nacional San Luis Gonzaga de Ica (Proyecto Obras por Impuestos).
- Carta fianza emitida por el Banco Continental por US\$603,916 a favor de JMG Constructores Asociados SAC, en cumplimiento del Laudo.

(b) Contingencia por demandas legales –

En el curso normal de sus operaciones, la Compañía ha sido objeto de diversas acotaciones de índole regulatorio, legal (laboral y administrativa) y tributaria, las cuales se registran y divulgan de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera.

Al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019, la Compañía ha registrado las provisiones necesarias. Asimismo, las contingencias posibles ascienden aproximadamente a US\$3,678,000 al 30 de junio de 2020.

29. Objetivos y políticas de gestión de riesgos financieros

Por la naturaleza de sus actividades, la Compañía está expuesta a riesgos de mercado, crédito, liquidez y gestión de capital, los cuales son manejados por la Alta Gerencia a través de un proceso de identificación, medición y monitoreo continuo, con sujeción a los límites de riesgo y otros controles. Este proceso de manejo de riesgo es crítico para la rentabilidad continua de la Compañía y cada persona dentro de la Compañía es responsable por las exposiciones de riesgo relacionadas con sus responsabilidades. El proceso independiente de control de riesgos no incluye riesgos de negocio como cambios en el medio ambiente, tecnología e industria, los cuales son monitoreados a través del proceso de planificación estratégica de la Compañía.

Riesgo de crédito -

El riesgo de crédito es el riesgo de que una contraparte no cumpla con sus obligaciones estipuladas en un instrumento financiero o contrato originando una pérdida. La Gerencia considera que la Compañía no tiene riesgo crediticio significativo sobre las cuentas por cobrar comerciales a terceros, cuentas por cobrar a los armadores pesqueros y a entidades relacionadas porque no se han presentado problemas significativos de incobrabilidad. Respecto a las otras cuentas por cobrar por las habilitaciones de armadores pesqueros, la Gerencia evalúa su situación caso por caso y de considerarlo necesario obtiene garantías sobre embarcaciones, propiedades y otros activos a fin de garantizar las cuentas por cobrar.

La Compañía coloca sus excedentes de liquidez en instituciones financieras de prestigio, establece políticas de crédito conservadoras y evalúa constantemente las condiciones existentes en el mercado en el que opera. En consecuencia, la Gerencia no espera que la Compañía incurra en pérdidas materiales significativas debido al desempeño de sus contrapartes.

Riesgo de mercado –

El riesgo de mercado es el riesgo de sufrir pérdidas en posiciones de balance derivadas de movimientos en los precios de mercado. Estos precios comprenden tres tipos de riesgo: (i) tipo de cambio, (ii) tasas de interés y (iii) precios y otros. Los instrumentos financieros de la Compañía están afectados por riesgos de tipo de cambio y de tasas de interés.

Los análisis de sensibilidad incluidos en las siguientes secciones se relacionan con la situación financiera de la Compañía al 30 de junio de 2020 y del 31 de diciembre de 2019. Estos análisis de sensibilidad se prepararon sobre el supuesto de que el monto de la deuda neta, la proporción de interés fijo al flotante y la deuda, permanecen constantes al 30 de junio de 2020 y del 31 de diciembre de 2019.

(i) Riesgo de tipo de cambio –

El riesgo de tipo de cambio es el riesgo que el valor razonable o los flujos futuros de efectivo de un instrumento financiero fluctúen debido a cambios en los tipos de cambio de monedas destinadas a la moneda funcional.

La exposición de la Compañía al riesgo de tipos de cambio se relaciona principalmente con las actividades operativas de la Compañía (cuando los ingresos o gastos se denominan en una moneda diferente de la moneda funcional).

(ii) Riesgo de tasa de interés -

El riesgo de tasa de interés es el riesgo de que el valor razonable o flujos de caja futuros de un instrumento financiero fluctúen por cambios en las tasas de interés del mercado. La Compañía está expuesta al riesgo de cambios en las tasas de interés del mercado relacionados principalmente a las obligaciones financieras concertadas a tasas variables.

La Compañía administra su riesgo de tasa de interés basados sobre la experiencia de la Gerencia, balanceando las tasas de intereses activas y pasivas. Asimismo, cuando es necesario, la Compañía efectúa contratos de swaps de tasa de interés para intercambiar tasas de interés variables por tasas fijas. Dichos contratos de swap de tasa de interés son designados como coberturas de las deudas relacionadas.

A continuación, se presenta información acerca de los instrumentos financieros con tasas de interés fija y variable:

	2020			
	Tasa variable US\$(000)	Tasa fija US\$(000)	Sin interés US\$(000)	Total US\$(000)
Activos financieros				
Efectivo y equivalentes de efectivo	-	-	9,243	9,243
Cuentas por cobrar comerciales y diversas, neto	-	-	77,309	77,309
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	-	-	4,500	4,500
Pasivos financieros				
Préstamos bancarios a corto plazo	-	124,330	-	124,330
Cuentas por pagar comerciales y diversas	-	-	70,985	70,985
Obligaciones financieras a largo plazo	99,405	64,875	-	164,280
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	-	-	33	33
2019				
	Tasa variable US\$(000)	Tasa fija US\$(000)	Sin interés US\$(000)	Total US\$(000)
Activos financieros				
Efectivo y equivalentes de efectivo	-	-	3,017	3,017
Cuentas por cobrar comerciales y diversas, neto	-	-	57,273	57,273
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	-	-	4,595	4,595
Pasivos financieros				
Préstamos bancarios a corto plazo	-	81,811	-	81,811
Cuentas por pagar comerciales y diversas (*)	-	-	54,088	54,088
Obligaciones financieras a largo plazo	108,082	65,816	-	173,898
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	-	-	32	32

(*) No incluye los tributos por pagar, ver nota 13.

Al 30 de junio de 2020 y del 31 de diciembre de 2019, la única deuda con tasa de interés variable corresponde al préstamo sindicado vigente a cada fecha, celebrado con bancos locales y del exterior. Al 30 de junio de 2020, la deuda del préstamo sindicado está cubierta por los swaps de tasa de interés suscritos por la Compañía en el año 2019, ver nota 14(d).

Por lo indicado en el párrafo anterior, al 30 de junio de 2020 y del 31 de diciembre de 2019, la Compañía no está expuesta a un riesgo significativo por la variación de las tasas de interés.

(iii) Riesgos de precios -

La Compañía está expuesta a un riesgo de precios debido a que no tiene ningún instrumento financiero que pueda fluctuar como consecuencia de variaciones en el precio de mercado.

Administración de capital –

Los objetivos de la Compañía al administrar el capital son salvaguardar la capacidad de la Compañía de continuar como empresa en marcha con el propósito de generar retornos a sus accionistas, beneficios a otros grupos de interés y mantener una estructura de capital óptima. Para mantener o ajustar la estructura de capital, la Compañía puede ajustar el monto de dividendos pagados a los accionistas, devolver capital a los accionistas, emitir nuevas acciones o vender activos para reducir la deuda. La Gerencia de Finanzas considera que el costo de capital y el riesgo asociado con cada clase de capital son adecuados al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019.

Riesgo de liquidez –

La liquidez se controla a través del calce de los vencimientos de sus activos y pasivos, de la obtención de líneas de crédito y/o manteniendo los excedentes de liquidez como inversiones, lo cual le permite a la Compañía desarrollar sus actividades normalmente.

La administración del riesgo de liquidez implica mantener suficiente efectivo y disponibilidad de financiamiento, a través de una adecuada cantidad de fuentes de crédito y la capacidad de liquidar transacciones principalmente de endeudamiento. Al respecto, la Gerencia de la Compañía orienta sus esfuerzos a mantener fuentes de financiamiento a través de la disponibilidad de líneas de crédito; sin embargo, dichas líneas pueden ser canceladas por el banco unilateralmente. De acuerdo con información de los bancos, la Gerencia ha estimado que, al 30 de junio de 2020 y de 2019, las líneas de crédito vigentes ascienden a US\$193,000,000.

Al 30 de junio de 2020, la Compañía presenta un capital de trabajo negativo de US\$21,867,000 (US\$21,614,000 en el año 2019). Sin embargo, en opinión de la Gerencia, esta situación no representa un riesgo en sus operaciones debido a que posee mecanismos de negociación con acreedores y, de ser necesario, con las entidades financieras con las que trabaja.

El siguiente cuadro muestra el vencimiento de las obligaciones contraídas por la Compañía a la fecha del estado de situación financiera y los importes a desembolsar a su vencimiento, en base a los pagos no descontados que se realizarán:

Al 30 de junio de 2020					
	1 año	Entre 1 y 2 años	Entre 2 y 3 años	Entre 3 y 6 años	Total
	US\$(000)	US\$(000)	US\$(000)	US\$(000)	US\$(000)
Préstamos bancarios a corto plazo	124,330	-	-	-	124,330
Cuentas por pagar comerciales y diversas (*)	70,985	1,285	985	4,000	77,255
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	33	-	-	-	33
Obligaciones financieras a largo plazo:					
Amortización del capital	19,675	19,442	18,298	106,865	164,280
Flujo por pago de intereses	10,898	9,873	8,866	13,064	42,701
	225,921	30,600	28,149	123,929	408,599

Al 31 de diciembre de 2019					
	1 año	Entre 1 y 2 años	Entre 2 y 3 años	Entre 3 y 6 años	Total
	US\$(000)	US\$(000)	US\$(000)	US\$(000)	US\$(000)
Préstamos bancarios a corto plazo	81,811	-	-	-	81,811
Cuentas por pagar comerciales y diversas (*)	54,088	1,640	1,285	4,985	61,998
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	32	-	-	-	32
Obligaciones financieras a largo plazo:					
Amortización del capital	20,020	19,527	18,885	115,466	173,898
Flujo por pago de intereses	11,108	9,998	8,906	15,504	45,516
	167,059	31,165	29,076	135,955	363,255

(*) No incluye los tributos por pagar, ver nota 13.

A continuación, se presentan los cambios en los pasivos que provienen de las actividades de financiamiento por los periodos Al 30 de junio de 2020 y del 31 de diciembre de 2019:

	Saldo al 1 de enero de 2020	Obtención	Dividendos	Pagos	Saldo al 31 de marzo de 2020
	US\$(000)	US\$(000)	US\$(000)	US\$(000)	US\$(000)
Préstamos bancarios a corto plazo	81,811	87,984	0	-54,685	115,110
Obligaciones financieras a largo plazo	173,898	0	0	-4,806	169,092
Pago de pasivos por arrendamientos	8,892			-105	8,787
	264,601	87,984	0	-59,596	292,989
	Saldo al 1 de enero de 2019	Obtención	Dividendos	Pagos	Saldo al 31 de diciembre de 2019
	US\$(000)	US\$(000)	US\$(000)	US\$(000)	US\$(000)
Préstamos bancarios a corto plazo	70,000	275,211		-263,400	81,811
Obligaciones financieras a largo plazo	189,422	115,354		-130,878	173,898
Pago de pasivos por arrendamientos	9,609	435		-1,152	8,892
Dividendos por pagar			20,000	-20,000	0
	269,031	391,000	20,000	-415,430	264,601

30. Instrumentos financieros por categoría

(a) Categoría de Instrumentos financieros –

Los activos y pasivos financieros de la Compañía se componen de:

	<u>2020</u> US\$000	<u>2019</u> US\$000
Activos financieros:		
Al costo amortizado:		
Efectivo y equivalente al efectivo	9,243	3,017
Cuentas por cobrar comerciales y diversas, neto	77,309	57,273
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	4,500	4,595
Total	<u>91,052</u>	<u>64,885</u>
Pasivos financieros:		
Al costo amortizado:		
Préstamos bancarios a corto plazo	124,330	81,811
Obligaciones financieras a largo plazo	144,701	153,974
Cuentas por pagar comerciales y diversas (*)	70,985	54,088
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	33	32
	<u>340,049</u>	<u>289,905</u>

(*) No incluye los tributos por pagar, ver nota 13.

(b) Calidad crediticia de activos financieros –

La calidad crediticia de los activos financieros que no están vencidos ni deteriorados puede ser evaluada sobre los índices de riesgo externos (en caso esté disponible) o la información histórica que refleja los índices de cumplimiento.

La calidad crediticia de activos financieros es como sigue:

	<u>2020</u> US\$000	<u>2019</u> US\$000
Efectivo y equivalente al efectivo:		
Banco BBVA Perú (A+)	6,245	512
Banco de Crédito del Perú (A+)	1,207	1,410
Banco Internacional del Perú - Interbank (A)	598	185
Banco Scotiabank (A+)	385	402
Banco Santander - Perú (A+)	38	145
Otros	770	363
	<u>9,243</u>	<u>3,017</u>

Los índices en la tabla "A y AAA" representan los índices crediticios de alta calidad. Para los bancos ubicados en Perú, las calificaciones se derivaron de las agencias calificadoras de riesgo autorizadas por el regulador bancario "Superintendencia de Banca, Seguros y AFP" (SBS).

La calidad crediticia de los clientes se evalúa en dos categorías (clasificación interna):

	<u>2020</u> US\$000	<u>2019</u> US\$000
Cuentas por cobrar comerciales (Nota 8)		
Contrapartes sin calificación de riesgo externo		
A	22,324	7,951
B	239	242
	<u>22,563</u>	<u>8,193</u>
Cuentas por cobrar comerciales a entidades relacionadas (Nota 25)		
B	4,500	4,595
	<u>4,500</u>	<u>4,595</u>
Otras cuentas por cobrar (Nota 8) (*)		
A	36,831	34,022
	<u>36,831</u>	<u>34,022</u>

(*) Solo corresponde a las cuentas por cobrar de los armadores pesqueros.

A: Clientes existentes / partes relacionadas (con más de 6 meses de relación comercial) sin historial de incumplimiento previo; y

B: Clientes existentes / partes relacionadas (con más de 6 meses de relación comercial) con previo historial de incumplimiento.

31. Valor razonable de los instrumentos financieros

La Compañía lleva a valor razonable sólo los instrumentos financieros derivados, según se explica en la nota 14(d); por lo que se consideran en el Nivel 2 de la jerarquía de valor razonable.

Los instrumentos financieros se llevan al costo amortizado y su valor razonable estimado para divulgarlo en esta nota, así como el nivel en la jerarquía de valor razonable se describe a continuación:

Los terrenos son medidos al valor revaluado resultante de las valuaciones técnicas efectuadas por tasadores independientes, que se basan en valores vigentes en el mercado a la fecha de los estados financieros (Nivel 2). Para las valuaciones técnicas, los tasadores independientes usaron el precio por metro cuadrado; los precios se obtuvieron de las tierras observadas en ubicaciones similares para medir el valor razonable de la tierra.

Nivel 1 –

- El efectivo y equivalentes de efectivo no representa un riesgo de crédito ni de tasa de interés significativo; por lo tanto, sus valores en libros se aproximan a su valor razonable.
- Las cuentas por cobrar comerciales, diversas y a entidades relacionadas debido a que se encuentran netas de su estimación por incobrabilidad y, principalmente, tienen

vencimientos menores a tres meses; por lo tanto, la Gerencia ha considerado que su valor razonable no es significativamente diferente a su valor en libros.

- Las cuentas por pagar comerciales, diversas y a entidades relacionadas tienen vencimientos corrientes, la Gerencia estima que sus valores en libros se aproximan a su valor razonable.

Nivel 2 –

- Para los otros pasivos financieros se ha determinado sus valores razonables comparando las tasas de interés del mercado en el momento de su reconocimiento inicial con las tasas de mercado actuales relacionadas con instrumentos financieros similares. A continuación, se presenta una comparación entre los valores en libros y los valores razonables de estos instrumentos financieros:

	2020		2019	
	Valor en libros US\$000	Valor razonable US\$000	Valor en libros US\$000	Valor razonable US\$000
Bonos	60,233	55,086	60,008	62,900
Préstamos bancarios a largo Plazo	99,405	97,715	108,082	105,745
Arrendamientos financieros	4,642	4,620	5,808	5,878
Total	<u>164,280</u>	<u>157,421</u>	<u>173,898</u>	<u>174,523</u>

32. Eventos subsecuentes

Al 30 de junio de 2020, no se han presentado eventos posteriores que puedan afectar la razonabilidad de los estados financieros emitidos y/o que requieran ser revelados en notas